



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

【愛知県瀬戸市】 韓国語／海外営業・プロダクトセールス（セラミック基板製品の拡販業務） 【年間休日125日】

語学力を生かしながらセラミック製品・市場について知見を深めることができます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1475129

業種

化学・素材

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県, 瀬戸市

給与

550万円 ~ 850万円

時給

想定年収：570万円～830万円 ■月給：302,000円～446,000円 ※通常の時間外手当支給

勤務時間

8時15分～17時15分（所定労働時間8時間） ※フレックスタイム制有

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日・祝日） ■GW休暇 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■特別休暇 ■年次有給休暇、他 ※年間休日126日（2

更新日

2024年12月20日 10:02

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

その他言語

韓国語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】

セラミック基板製品の拡販業務

- 海外顧客との英語や韓国語での商談
- 営業部と連携したマーケティング・拡販業務
- 事業部（製造・開発）、営業部、顧客間の連携を円滑にする調整、問題解決など。

【担当製品】

セラミック厚膜基板、積層基板など

【この仕事の面白さ・魅力】

当企業の電子部品は、長年培ってきたセラミック技術を生かし、車載・医療・航空宇宙・インフラ事業など信頼性が必要とされる様々なエレクトロニクスの分野で使用されています。製造や開発に近い立場で、営業と協力しながらスムーズな拡販体制の強化に貢献いただくことができます。また、語学力を生かしながらセラミック製品・市場についての専門的な知見を深めることができます。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- セラミック関連製品の営業経験
 - 英語：ビジネスレベル以上
 - 韓国語：日常会話レベル以上（簡単な会話、メールのやりとり）
- ※外国籍の方は、日本語ネイティブレベル

【歓迎スキル/経験】

- セラミック製品（HTCC、LTCC、ALN、SiN、アルミナ等）の知見がある方
 - エンジニアのご経験
 - 顧客、製造、営業部間で円滑にコミュニケーションをとることができる方
-

会社説明