



【英語】 Lease Sales/航空機リース/運航会社担当/年収500万～800万円@茅場町

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

【英語】 Lease Sales/航空機リース/運航会社担当/年収500万～800万円@茅場町

求人ID

1474605

部署名

航空機リース営業(運航会社担当)

業種

専門商社

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

日比谷線、 茅場町駅

給与

500万円～800万円

勤務時間

・9:00～18:00 ・休憩時間：60分 ・残業：月平均20時程度

休日・休暇

・完全週休2日制(土日) ・祝日 ・有給休暇 ・その他：GW、年末年始、産前・産後休暇、育児休暇 【年間休日】120日

更新日

2024年07月29日 03:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ネイティブ (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

日常会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容

入社時の仕事内容：

経営陣や広報・顧客担当マネージャーと調整しながら、さまざまなプラットフォームや手法を通じてマーケティングを行いながら案件の獲得を担当していただきます。

営業活動を通じて新規顧客との関係構築において経営陣のサポートや、既存顧客との関係を強化していただきます。

また獲得した案件の社内調整や手続きなどに関するオペレーションも担当していただきます。

- ・ 当社のデータベースを用いて、航空機の現在の価値、将来の価値、市場性を調査し、リース提案を行う。
- ・ 当社の法務部またはクレジット部と調整し、顧客査定を完了するために必要な書類を伝達する。
- ・ プロジェクトレベルでの取引の計画、スケジューリング、実行。
- ・ 関連部署の進捗状況の把握と調整。
- ・ プロジェクト遅延のボトルネックの特定と解決。
- ・ 第三者コストおよびプロジェクト全体のコストの予算管理。取引期限に間に合わせるための取引支払責任。
- ・ 取引に関する社内承認の監督。
- ・ 会社が技術的、商業的、法律的な考慮事項に基づき最適な決定を下せるよう、様々な部門との調整。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

■給与詳細

・ 年収500万円～800万円

・ 月給312500円～500,000円

※みなし残業35時間分含む、超えた分は残業代別途支給

- ・ 賞与：有(夏・冬+業績賞与)
- ・ 昇給：有(年2回：7月、1月)
- ・ 交通費支給：有

■日本語の使用割合：50%

■福利厚生・待遇：

・ 社会保険完備

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

■選考の流れ：

書類選考→1次面接→WEB適性検査→最終面接→内定

※筆記試験：有(適性検査・PCスキル)

※1次面接：オフィスにて対面面接(オンラインも検討)

※最終面接：オフィスにて対面面接

※面接時の交通費支給：無

スキル・資格

■必須スキル・資格

- ・ 法人営業経験のある方。
- ・ 数字に強い方
- ・ 上級レベルのPCスキル(パワーポイント、ワード、エクセル)をお持ちの方
- ・ 高いプレゼンテーションスキルをお持ちの方
- ・ 航空業界に対して強い関心を持っている方。
- ・ プロジェクト管理能力、マルチタスク能力、様々な視点で物事を考えることができる方
- ・ 管理能力や海外で競合するニーズに対処する方法を学ぶ意欲のある方
- ・ 解決志向で、問題を後回しにせず、今すぐ解決しようとする考え方をお持ちの方。

■尚可スキル・資格

・ 商学、工学、金融、法律の学部を卒業されている方

会社説明