

LONGi

【部長クラス】 法人営業（太陽光パネル）企 售

世界最大級の太陽電池メーカー

募集職種

採用企業名

LONGi Solar Technology 株式会社

求人ID

1474215

業種

その他（メーカー）

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

山手線駅

給与

800万円 ~ 1500万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

固定給+歩合給

更新日

2025年01月29日 08:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

★アピールポイント

- ・ワークライフバランスの整った環境（年間休日130日、完全週休2日制、月の平均残業時間は10時間以下）
- ・自由でフラットな職場環境（年齢やポジション、社歴による軋轢はなく、柔軟に意見を取り入れる社風が定着）

■仕事内容

太陽光発電モジュールの法人営業部の部長職です。

具体的には、大手商社、EPC事業者、デベロッパーなどに対して、商品説明・販促活動・価格交渉・納期調整をしていただきます。業界内屈指の高品質製品を、環境への意識が高い企業を中心に営業いただきます。

【設置事例（一部）】

- エコ・アグリソーラーファーム（中国山西省）100メガワット
- 水上太陽光発電（中国江蘇省）11.2メガワット
- 地上太陽光発電（内モンゴル）10メガワット
- 地上太陽光発電（ドイツシュトゥットガルト）400キロワット
- 地上太陽光発電（日本奈良県）66キロワット

募集背景：事業拡大に伴う増員のため

スキル・資格**【必須条件】**

法人営業経験をお持ちの方で新規開拓の営業経験のある方（目安：7年以上）

マネジメント経験（目安：4年以上）

日本語：ビジネスレベル以上

【歓迎条件】

有形商材（鋼鉄、エネルギー、半導体、蓄電池等）の営業経験

中国語：ビジネスレベル以上

【勤務地】 105-0013

東京都港区浜松町2-4-1世界貿易センタービルディング南館 11階

「浜松町」駅 直結2分

■勤務条件 ■**【雇用形態】**

正社員（試用期間6カ月）

【給与条件】

月給35万円～90万円

※前職給与やスキル、経験を考慮のうえで決定します。

※固定残業代は、時間外労働の有無に関わらず40時間分を8万～19万円支給します。40時間を超える時間外労働分は追加で支給します。

【賞与】

年2回

・2年目からは、前年の営業実績に基づきインセンティブの可能性がります。

・賞与：パフォーマンスに応じて

【待遇・福利厚生・諸手当】

・健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

・出張手当あり

・お盆祝い金等

【勤務時間】

09:00～18:00 休憩時間 60分

フレックスタイム制

10:00～19:00 休憩時間 60分

コアタイム

10:00～18:00

残業：月0時間～20時間程度

【休日・休暇】

・年間休日 130日

・有給休暇 初年度 10日

・試用期間 特別休暇 3日

・完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

【選考プロセス】

適性試験：無し

面接回数：2-3回

会社説明