

# LONGi

法人営業（太陽光パネル）企 售 ※新規開拓の営業経験がある方歓迎！

世界最大級の太陽電池メーカー

## 募集職種

### 採用企業名

LONGi Solar Technology 株式会社

### 求人ID

1474212

### 業種

その他（メーカー）

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 港区

### 最寄駅

山手線駅

### 給与

500万円 ~ 800万円

### ボーナス

固定給+ボーナス

### 歩合給

固定給+歩合給

### 更新日

2024年12月25日 04:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

基礎会話レベル

### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

## 募集要項

### ★アピールポイント

- ・ワークライフバランスの整った環境（年間休日130日、完全週休2日制、月の平均残業時間は10時間以下）
- ・自由でフラットな職場環境（年齢やポジション、社歴による軋轢はなく、柔軟に意見を取り入れる社風が定着）

**■仕事内容**

太陽光発電モジュールの法人営業として、提案営業を行っていただきます。具体的には、大手商社、EPC事業者、デベロッパーなどに対して、商品説明・販促活動・価格交渉・納期調整をしていただきます。業界内屈指の高品質製品を、環境への意識が高い企業を中心に営業いただきます。

【設置事例（一部）】

- エコ・アグリソーラーファーム（中国山西省）100メガワット
- 水上太陽光発電（中国江蘇省）11.2メガワット
- 地上太陽光発電（内モンゴル）10メガワット
- 地上太陽光発電（ドイツシュトゥットガルト）400キロワット
- 地上太陽光発電（日本奈良県）66キロワット

募集背景：事業拡大に伴う増員のため

---

**スキル・資格****【必須条件】**

法人営業経験をお持ちの方で新規開拓の営業経験のある方  
日本語：ビジネスレベル以上

**【歓迎条件】**

有形商材（鋼鉄、エネルギー、半導体、蓄電池等）の営業経験  
中国語：ビジネスレベル以上

**【勤務地】 105-0013**

東京都港区浜松町2-4-1世界貿易センタービルディング南館 11階  
「浜松町」駅 直結2分

**■ 勤務条件 ■****【雇用形態】**

正社員（試用期間6カ月）

**【給与条件】**

月給35万円～90万円

※前職給与やスキル、経験を考慮のうえで決定します。

※固定残業代は、時間外労働の有無に関わらず40時間分を8万～19万円支給します。40時間を超える時間外労働分は追加で支給します。

**【賞与】**

年2回

- ・2年目からは、前年の営業実績に基づきインセンティブの可能性がります。
- ・賞与：パフォーマンスに応じて

**【待遇・福利厚生・諸手当】**

- ・健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険
- ・出張手当あり
- ・お盆お祝い金等

**【勤務時間】**

09:00～18:00 休憩時間 60分

フレックスタイム制

10:00～19:00 休憩時間 60分

コアタイム

10:00～18:00

残業：月0時間～20時間程度

**【休日・休暇】**

- ・年間休日 130日
- ・有給休暇 初年度 10日
- ・試用期間 特別休暇 3日
- ・完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

**【選考プロセス】**

適性試験：無し

面接回数：2-3回

---

**会社説明**