



(新卒、第二新卒が対象) セールスエンジニア

研修期間後、完全在宅勤務が可能

募集職種

採用企業名

XYZ Robotics株式会社

支社・支店

XYZ Robotics 株式会社

求人ID

1473139

部署名

営業部

業種

物流・倉庫

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

山手線、 浜松町駅

給与

経験考慮の上、応相談

ボーナス

給与：ボーナス込み

勤務時間

9時～18時 (休憩1時間) (フレックスタイム制あり、コアタイム10時～15時)

休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝)、入社時有給休暇10日間付与

更新日

2025年01月23日 10:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

流暢

その他言語

中国語：北京語

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

1. 既存顧客の深耕、販売エリアの拡大
 2. 顧客の現場確認、SKUの種類等の情報収集、分析
 3. ロボット、グリッパー及び3Dカメラの提案及び説明
 4. FA、倉庫の商品搬送、積下ろし等に関するソリューション提案書及び見積書の作成
 5. 自動化ソリューションを導入したい顧客にコンサルティングサービスを提供
 6. 顧客の自動化ニーズを分析し、開発チームにフィードバックし、新商品の開発をサポート
- *研修期間中、セールスとエンジニアの業務内容を両方経験し、研修後、セールスとエンジニアのどちらかにつくか直属上司と相談しながら決めていく。
-

スキル・資格

1. 商学部、理工学部の大卒または院卒、自動化、機械設計、電気系の専攻が尚可
 2. 知能ロボット、工場・物流業界の自動化に興味のある方
 3. 主体性があり、ご自身で企画から提案まで一通りできる方
 4. 優れたコミュニケーション能力、顧客と良好な関係を維持できる方
 5. 自分を律し、計画的に学ぶことができ、新しいことに挑戦することが好きな方
 6. 日本全国で出張可能な方
 7. 大阪または名古屋在住の方
 8. 入社後3カ月（延長する場合もあり）は東京本社で研修を受けていただく
-

会社説明