

MITSUI BUSSAN
AEROSPACE

【リーダー候補】 海外製ビジネスジェットの営業（三井物産グループ）

三井物産100%子会社/在宅勤務あり

募集職種

採用企業名

三井物産エアロスペース株式会社

求人ID

1472142

部署名

航空産業第1部

業種

専門商社

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 東京駅

給与

700万円 ~ 1000万円

ボーナス

給与： ボーナス込み

勤務時間

9:15~17:30

休日・休暇

完全週休2日制、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇

更新日

2025年03月04日 02:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント

- ・ 官公庁向け海外製ビジネスジェットのアフターサポート
- ・ 防衛関連ビジネスの新規案件営業

【主要顧客】

・ 官公庁

【主な業務内容】

海外航空機メーカー販売代理店として納入した機体のアフターサポートを担当頂きます。具体的には以下の業務を想定しております。

- 1) 官公庁が所有している航空機の部品・修理サポート業務のマネジメント支援（交渉、折衝、管理支援含む）
- 2) 官公庁向け機体アフターサポートを通じたサポートスキームの新規構築（提案、交渉、折衝、契約含む）
- 3) 官公庁向け航空機の販促活動

その後、段階的に防衛関連製品の新規ビジネス開拓及び販売促進活動へと業務内容を拡大していきます。

- 4) 官公庁及び国内重工・電機メーカーへ防衛装備品の販促活動（交渉、折衝を含む）
- 5) 防衛関連ビジネスの新規案件発掘
- 6) 上記に係る事務手続き（販売管理、契約交渉等）

【出張】

国内：月1～2回程度(日帰り又は1泊2日程度)

海外：年3～4回程度（数日～1週間程度）

【リモートワーク】

業務に慣れてきた段階で、最大週2日までリモートワーク可能

※客先訪問時はスーツ

【選考ステップ】

一次選考 面接（営業室長＋人事）、テストセンター

二次選考 面接（営業部長＋人事部長）

最終選考 役員・本部長面接

スキル・資格

【必須 (MUST)】

- ・ 営業経験
- ・ 英語ビジネスレベル以上（TOEIC730点目安）

※貿易実務知識は入社後習得のため不要

【歓迎 (WANT)】

- ・ 官公庁向け営業経験
- ・ 貿易実務知識

【求める人物像】

- ・ 指示を待っているのではなく、プロアクティブに考えて動ける方
- ・ 細かい事務処理を責任感を持って遂行できる方
- ・ 挑戦意欲が高く、ロジカルに関係者を説得し導くことができる方
- ・ ストレス耐性が高い方

【年収】

700～1000万円程度 (残業代・住宅手当込み)

【残業時間】

30～40時間程度/月

◆福利厚生制度

- ・ 退職金制度
- ・ 財形貯蓄制度、社員持株制度
- ・ 人間ドック補助（40歳以上）
- ・ 団体保険、団体扱い保険
- ・ 住宅手当（条件あり）
- ・ 各種社会保険完備
- ・ OFFICE DE YASAI、オフィスおかん、オフィスグリコ、無料コーヒーマシン、無料ミネラルウォーター
- ・ リロクラブ法人会員（レジャー施設、宿泊施設、映画等の優待サービス等）
- ・ オンライン英会話

【補足】結婚休暇、出産立会休暇、産前・産後休暇、介護休業制度等

【連続有休取得】平日5日間と前後の土日と合わせて9連休を推奨

会社説明