

**DACHSER**  
Intelligent Logistics

物流関連の内勤営業 / Inside Sales Executive | ロジスティックス・フォワーダー業界経験者歓迎します

ハイブリッドワークあり！約40カ国、ドイツ発世界的な輸送・倉庫サービス外資系企業

## 募集職種

## 採用企業名

Dachser Japan K.K.

## 求人ID

1471974

## 業種

物流・倉庫

## 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談 ~ 650万円

## ボーナス

固定給+ボーナス

## 更新日

2024年11月25日 06:00

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

流暢

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

短大卒：準学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## 業務目的

航空・海上輸送及び物流会社をターゲットとし、新規顧客の開拓・既存顧客より売上拡大を図る

## 業務内容

- 新規顧客及び見込み顧客の開拓
- セールスリードからの新規顧客の開拓
- 与えられた営業目標を達成するための、既存顧客の売上拡大と新規顧客の開拓

- 業界や市場動向の把握に基づいた、既存顧客との関係維持・拡大
  - 顧客への最新の価格・見積書の提供と定期的な電話連絡
  - 積極的なマーケット、業界に関する最新情報の共有（社内外）
  - DACHSER及び顧客の標準業務の確実な遵守
  - 顧客管理システム（CRM）の更新
- 

## スキル・資格

### 【必須要件】

- 2~4年の営業関連又は顧客対応経験
- 2~4年のフォワーダー又はロジスティクス業界経験
- MS Officeを含むPC操作の実務経験
- 英語での優れたスピーキング、ライティング能力
- 航空貨物および海上貨物の両方の取り扱いに関する知識

### 【歓迎要件】

- 優れたコミュニケーション・対人能力、プレゼンテーションスキルを持っている
  - 積極的でエネルギッシュ、自主性があり、細部に注意を払うことができる
  - 主体的で自己管理能力が高く、かつチームプレーヤーである
- 

## 会社説明