



## シニア・アカウントエグゼクティブ | 大手メーカー担当【外資クラウド大手】

エンタプライズアカウントを担当するシニア・アカウントエグゼクティブを募集中です

### 募集職種

#### 人材紹介会社

Morgan McKinley

#### 求人ID

1471685

#### 業種

銀行・信託銀行・信用金庫

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

経験考慮の上、応相談

#### 更新日

2024年12月23日 01:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

10年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

日常会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

大手クラウド企業でエンタプライズアカウントを担当するシニア・アカウントエグゼクティブを募集します。

#### 業務内容

- 日本のメーカー/製造業界をターゲットとする営業戦略やトーン、方向性の決定
- 大規模なアカウントチームのとりまとめ（ソリューションコンサルタント、ソリューションスペシャリスト、サクセスチーム、パートナー、マーケティングなどから成るバーチャルチームです）
- アカウントチームへのクライアントリーレーションシップのマッピング
- クライアントのビジネスやITロードマップを深く理解し、当社ソリューションがどのように役立つかについて適切な助言を行うこと

## Roles/Responsibilities

- Setting the tone, direction, and sales strategy for Japan's Manufacturing market.
  - Organize an account strategy across a large virtual team (Solutions Consultants, Solutions Specialists, Success resources, Partners, and Marketing, etc.) and oversee the mapping of the client relationship to the account team.
  - Understanding your clients' businesses and offering advice on how the solution may support their IT roadmap and will position you as a trustworthy advisor to them.
- 

## スキル・資格

### 必須条件

- ソフトウェア営業、またはソリューション営業経験10年以上
- 既存・見込み客や社内関係者との信頼関係構築力
- 新規案件の創出力
- クロージング・スキル
- CxOレベルの経営幹部とやりとりができること

### Required skills

- 10+ years of sales experience in a software OR solution sales organization.
  - Ability to build relationships of trust with clients, both present and potential, as well as with other teams.
  - Possessing the ability to generate new business, close deals, and sustain positive relationships with C-Level executives
- 

## 会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティングスペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。