



サイバーセキュリティ プロジェクトマネージャー インダストリー&サイバーセキュリティ事業部

ドイツ創設、グループ規模約50カ国500拠点を誇る欧州最大級の第三者認証機関

募集職種

採用企業名

テュフ ラインランド ジャパン株式会社

求人ID

1470978

部署名

インダストリー&サイバーセキュリティ事業部

業種

その他

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

日本

給与

600万円 ~ 800万円

更新日

2024年07月18日 03:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒： 準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

サイバーセキュリティ プロジェクトマネージャー

インダストリー&サイバーセキュリティ事業部

正規雇用

求人内容

当社のサイバーセキュリティ部門のビジネスの拡大、プロジェクトのマネジメントを大きな裁量をもってお任せします。ご自身の知見を活かしながら、日本国内だけでなく、日本国外、グローバルにご活躍いただけます。

テュフ ラインランド ジャパンのインダストリー&サイバーセキュリティ部門では、サイバーセキュリティに関連する業務を一手に引き受けています。医療機器、コンシューマーIoT機器、産業機械、産業用ロボットなどの分野ではサイバーセキュリティに対する規制がすでに始まっており、サイバーセキュリティ部門のビジネスは急拡大しています。

当社では、サイバーセキュリティ部門を2017年に立ち上げ、現在ではアジア太平洋地域のサイバーセキュリティビジネス全体をリードしています。日本以外の地域（韓国など）のビジネス拡大に伴い、チームメンバーの増員が必要となり、この度新たなメンバーを募集しております。

<お任せしたい業務>

- ・顧客問い合わせを受けて、社内リソース（エンジニアやラボ）を利用して、顧客の希望に合ったサービスを提供する
→売値の決定や、リスクの勘案、リソースやステイクホルダーのマネジメントも含む
- ・新規・既存を問わず、サイバーセキュリティが必要な顧客発掘を行う
→テュフラインランドの各部門（医療機器部門・産業機械部門・コンシューマー機器部門）などと共同で行う場合もあるが、サイバーセキュリティの部門独自で行う場合もある
- ・既存顧客に対してのサービス紹介や、業界団体に対するセミナー、展示会、個別顧客に対しての訪問など、マーケティング活動を通じてのリード発掘を行う
- ・お問合せのあったお客様に対して、適切なサービスを提案
→電話・メールによるヒアリングを通じ、お客様の課題を把握
- ・お客様の課題解決のため、社内の技術担当部隊とディスカッションを行い、適切なサービスの提案方針を策定
- ・営業パイプラインの管理、受注に至るまでのフォローアップなど
- ・毎月・四半期ごと・年間の目標に対する営業計画の立案、レビューなど

スキル・資格

必須とする経験と知識

- ・日本語ネイティブレベル
- ・日常会話レベル以上の英語力
（特に技術メンバーを含む会話は、英語で行うことが多くなります。）
- ・高等専門学校もしくは、4年制大学学部卒以上の学歴
- ・Microsoft Officeアプリケーション・およびCRM（Salesforce.com）が利用できることを原則とします。
また、以下の知識・経験のうちいずれか有していること
 1. ソフトウェア設計・開発、あるいはその知識を使ったセールス、コンサルティング
 2. ハードウェア設計・開発、あるいはその知識を使ったセールス、コンサルティング
 3. ISO9001などのマネジメントシステム監査

あれば望ましい経験と知識

- ・B2B 分野におけるサイバーセキュリティに関する営業経験またはコンサルティング経験 3 年以上
製造業の開発チームに対する営業経験、プリセールス経験は歓迎します。
- ・サイバーセキュリティに関する業務経験
- ・下記いずれかの知識
 - ETSI EN 303 645
 - IEC81001-5-1
 - IEC62443
- ・CISSP資格

会社説明