



## 機関投資家営業第一グループ（公的年金営業担当）

金融ミドルバックオフィスのご経験のある方は歓迎です。

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

非公開

#### 求人ID

1468012

#### 業種

アセットマネジメント

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

600万円～1100万円

#### 勤務時間

08:30～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 祝日 夏季休暇 年末年始

#### 更新日

2024年06月21日 16:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

日常会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2136941】

【業務内容】

・公的投資家向け営業業務、及び当該業務に関する社内関係部署連携や実務対応等

【役割】

・お客さまとの深い信頼関係構築のために、お客さまの課題解決に真摯に取り組む姿勢を堅持し、お客様のニーズを把握。社内関係者と協働して最適な提案・商品提供・契約フォローを追求することを期待。

・受託アセットは順調に増加中。多様化・高度化する案件への対応、より高品質な営業活動を実現すべく営業担当者の募集を行うもの。

## 【組織業務内容】

・ 公的年金等のお客さまへの新規提案や既存案件に関する対応等の公的営業。お客さまとの信頼関係を深め、ニーズを把握。社内関連部署（運用フロント、ミドル・バックオフィス）と連携の上、お客様にとって最適な提案・商品提供・契約フォローを実現する。

・ 当社は、お客様の多様化・高度化するニーズに対応し、伝統的アクティブ運用・低コストインデックス運用のみならず、マルチアセット運用や絶対収益型運用、さらにはオルタナティブ運用まで幅広い商品の提供が可能。また、サステナブル・ESG投資にも積極的に対応する国内トップクラスの営業収益・営業利益・運用資産残高を有する資産運用会社

・ 社員のウェルビーイング向上を目的に良好なオフィス環境・多様な働き方を可能とする諸施策を整備。生産性の更なる向上と高品質な商品・サービスの提供等を目的にDXも積極的に推進。

---

## スキル・資格

・ 年金営業サポート（各種報告書作成、プロダクトマネジャー業務ほか実務経験） ・ 年金営業業務（特に公的年金営業経験）があればなお可 ・ 金融市場や金融商品等に対する全般的な知識を要する ・ 英語力（ビジネス会話、書類対応等が可能なレベル） ・ 年金営業サポート業務経験があり、営業担当者との協働によりお客さまとの深い信頼関係構築を目指す方。 ・ 社内関係者との間で十分なコミュニケーションが取れ、良好なチームワークを構築できる方。 ・ 高い当事者意識をもって新たな取り組みにもチャレンジできる方。

---

## 会社説明

ご紹介時にご案内いたします