



【フルリモートOK】内勤営業・セールスサポート【インドIT人材×日本企業のマッチング】

募集職種

採用企業名

Tech Japan株式会社

支社・支店

株式会社TechJapan

求人ID

1466938

業種

その他（人材サービス）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 台東区

最寄駅

山手線駅

給与

400万円～500万円

休日・休暇

週休二日制

更新日

2024年07月04日 10:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し（英語使用比率: 10%程度）

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■仕事内容

大手企業のDX部門や急成長スタートアップを中心として、ハイスキルなインドIT人材の採用実現のためのセールスを行う当部署。

事業拡大・ニーズ増加に伴い、インサイドセールスおよびリードのナーチャリング業務をお任せします。

2名のセールス（責任者・メンバー）に対し質の高い商談をパスできるよう、まずは休眠顧客の掘り起こしをメインに、ゆくゆくはリード獲得のためのアプローチ業務を担っていただく予定です。

※基本的にフルリモートOK、稼働時間に応じ比較的自由な働き方をしていただける可能性あり。業務委託契約ご希望の場合、ご相談をいただければと思います。

■詳細

当社が開発するインド人材プラットフォーム事業において、以下業務を担っていただきます。

- ・既存リードに対し、メールやSNS・電話などを用いた掘り起こし
- ・顧客の状況ヒアリングおよび見込み顧客との商談設定
- ・リストに沿った新規顧客へのアプローチ業務 ほか

スキル・資格

<必須スキル>

なんらかの営業ご経験をお持ちの方

<人物像>

- ・数字の達成のために、考えながらも行動を起こせる方
- ・不確実性のある業務、未知の挑戦にやりがいを感じる方
- ・複数ステークホルダーの間に立ち、人を巻き込み業務を推進できる方

<人材業界未経験のメンバーも活躍中>

IT/テクノロジー分野出身（20代後半）
戦略コンサルティング出身（30代前半）
組織/採用コンサルティング出身（20代後半）

【雇用形態】

正社員

想定年収：400万～500万円

月給：33万～41万円

【福利厚生】

各種社会保険：雇用保険、厚生年金、健康保険

完全フルリモート

服装自由

会社説明