




Kỹ sư bán hàngセールスエンジニア ベトナムオフショア開発企業とシステム開発を依頼したい企業との橋渡し 

ベトナム語を活かします 残業月平均5時間 (部署内バイリンガル人材在籍8割以上)

## 募集職種

### 採用企業名

ズーパーコミュニケーションズ株式会社

### 支社・支店

ズーパーコミュニケーションズ株式会社

### 求人ID

1466923

### 部署名

海外オフショア事業部

### 業種

インターネット・Webサービス

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 港区

### 最寄駅

銀座線、 虎ノ門駅

### 給与

500万円 ~ 900万円

### ボーナス

給与： ボーナス込み

### 勤務時間

10:00-19:00 (休憩1時間) ◆ 残業月平均約5時間、フレックスタイム制有り、週4日在宅勤務

### 休日・休暇

年間休日120日 完全週休2日制 (土・日)

### 更新日

2025年01月17日 10:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

### その他言語

ベトナム語 - ビジネス会話レベル

ベトナム語または英語ができれば可

---

**最終学歴**

専門学校卒

---

**現在のビザ**

日本での就労許可は必要ありません

---

**募集要項****●概要**

弊社では2013年からベトナムTMA Solutions社と業務提携をしており、日本支社であるTMA Solutions Japanと共に日本市場での営業活動を行っております。

その為、TMA社をメインとした海外・オフショア開発事業における、日本顧客とオフショア開発会社間のセールスエンジニア業務を行って頂きます。

**●業務内容**

## ・新規顧客営業

日本顧客への提案書、契約書、見積書等の作成、説明、等。

オフショア企業への日本顧客の要望の説明。

## ・既存顧客営業

顧客との打合せ、要望のヒアリング。

オフショア企業への日本顧客の要望の説明。

契約書、見積書作成。

**●キャリアパス、身につくスキル**

## ・キャリアパス

最初は営業マネージャーの元、OJTにて業務を覚えて頂きます。

その後、既存顧客営業をメインにセールスエンジニア業務を行って頂きます。

## ・身につくスキル

様々な大手企業の多種多様な案件に関わることができる。

日本企業とベトナム企業間での業務の為、グローバルなビジネスにおける経験を積むことができる。

ベトナム本社側に多種多様なエンジニアが在籍している為、技術面での高度なインプットが期待できる。

**●選考フロー**

1. 書類選考
2. 1次面接
3. 2次面接
4. 内定
5. 入社

---

**スキル・資格**

職務経験：システム開発関連の法人営業経験3年以上、海外企業との取引経験

語学力：日本語に加え、ベトナム語または英語での日常会話・業務ができること(日本語検定N1以上、TOEIC 700点以上が望ましい)

---

**会社説明**