



【大阪*5施設展開】初めてのホテル業界*Excelでのデータ整理&分析力活かして、セールスマーケティングに挑戦。OJT有

デザイン性が高くリーズナブルなホテルを開発・運営しています。管理職も目指せます！

募集職種

採用企業名

株式会社どやねん

求人ID

1466313

業種

ホテル

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府, 大阪市西区

最寄駅

御堂筋線、 本町駅

給与

400万円 ~ 650万円

勤務時間

9:00-18:00(休憩1H) ※時間外労働：あり (20-30時間/1ヶ月)

休日・休暇

週休2日シフト制、夏季休暇・年末年始休暇あり

更新日

2024年09月24日 04:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

私たち【株式会社どやねん】は、大阪でデザイン性が高くリーズナブルなホテルを開発・運営している企業です。

体制強化のために、セールスマーケティング部門でのデータ分析&マーケティング担当者を募集することにしました。マネジメント未経験から将来的に管理職を目指すチャンスです。ぜひご応募ください。

<弊社&当ポジションのPOINT>

- ◆1人部屋はもちろん、8人部屋などインバウンドや学生にドミトリーのように楽しんでいただけるお部屋も展開。
- ◆ホテル業界未経験OK。データ集計や分析の力が活かせる。
- ◆データを基にしたプライシングの成果が翌週には分かってやりがいあり。

<職務内容>

■レベニューマネジメント ※未経験OK! OJTで教えます。

競合他社などのマーケットデータを基に、経営者と相談しながら、週ごとに客室の適正な料金設定(プライシング)をします。

- ・各種データ管理・分析
- ↳ Excelで管理しています。ピボットなどを使ってデータを加工し分析して、経営者が判断するネタを創ります。
- ・客室料金設定
- ・新しいプランなどの商品化
- ・収益管理
- ・周辺ホテルの動向確認

■マーケティング ※未経験OK!

- ・OTA・自社サイトを利用した販売促進
- ・WebやSNS、動画などによるビジュアル戦略

<やりがい>

週単位でプライシング(客室料金)の見直しをしているので、当たるとすぐ翌週に答えが出てきます。

マクロ視点のマーケティングだけでなく、このように日々の業務の中で成果が確認できる点はモチベーションにつながります!

<この仕事の難しさ>

なかなかプライシングの答えが好成果として返ってこない時は辛いですね。

・・・とはいえ、データをもらった上で経営側と話をして策を打ちますので、個人の責任ということはないのでご安心ください。

<今後のキャリアステップ>管理職への登用制度あり

- ◆配属部署名/人数構成：セールスマーケティング部
- ◆募集背景：体制強化
- ◆募集人数：1名

スキル・資格

◆応募条件(必須)※業界不問です!

- ・日本語必須(社内コミュニケーションが日本語のため)
- ・Excelでのデータ集計・分析経験
- ・PCスキル：Excel(ピボット程度)

<歓迎>

- ・英語力(中国語・韓国語)
- ・コンテンツ(動画・画像編集)作成経験

<弊社とこのポジションにフィットする方はこんな人>

- ・新しい業務でも進んでできる方
- ・データ整理の仕方等についても、発展途上なので、改善出せる方

<弊社とこのポジションにフィットしない方はこんな人>

- ・データ整理や分析にアレルギーがある方

◆想定年収：400万～520万円+賞与

- ・給与形態：月給制
- ・賞与：年2回(業績連動)
- ・昇給：年1回

※ご経験ある方は、マーケティング部長(500万～650万)としてのポジションもございます。

◆勤務地：大阪市西区西本町事務所および運営施設

◆手当・福利厚生

- ・社会保険(健康保険/厚生年金/雇用保険/労災保険)
- ・週1回ランチ補助
- ・社内コーヒーマシーナ

◆休日・休暇：年間休日数：120日

- ・土日祝祭日
- ・有給休暇
- ・夏季休暇
- ・年末年始休暇
- ・特別休暇
- ・慶弔休暇

◆選考内容：書類選考→1次面接(結果3営業日内)→2次面接(結果3営業日内)→3次面接(結果3営業日内)→内定→採用

◆雇用形態：正社員(試用期間：3ヶ月)

会社説明