

# HellermannTyton

【営業-Key Account Manager/東京】グローバルメンバーとの英語コミュニケーション多数/英語研修制度あり

世界10カ国以上に製造拠点をもつ、ドイツ発のグローバル企業

## 募集職種

### 採用企業名

ヘラマンタイトン株式会社

### 求人ID

1466158

### 部署名

オートモーティブ営業部 営業課 第2グループ

### 業種

自動車・自動車部品

### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 渋谷区

### 給与

経験考慮の上、応相談 ~ 700万円

### 更新日

2025年01月09日 03:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### ★アピールポイント

- 顧客のグローバル化に伴い、ヘラマンタイトンの海外グループメンバーとコミュニケーションを取る機会が多い

主要マーケット：Tier1・Tier2 メーカー、ワイヤーハーネスメーカー

### 職務内容

Lamp/Steering Battery メーカーなどに対し、カタログ品、新規開発品、Customized Parts まで、樹脂部品全般のスペック

イン活動。

Tier1・Tier2 メーカー、ワイヤーハーネスメーカー

- 顧客との関係構築 (Penetration 活動)。
- 既存品による競合製品の切り替え(Global products)。
- ベンチマーク調査、ターゲティング~新製品の企画立案、商品化及び提案。
- プロジェクト開始から終了まで、開発チームとのプロジェクト管理、推進。  
(海外プロジェクトの場合はヘラマンタイトン海外G含む)

既存顧客対応

- 代理店及び売上管理 (売上見込みの予測、需要予測、与信管理等)。
- 販売価格決定及び見積提出。
- 問い合わせ等の顧客対応。

希望入社時期：即

---

スキル・資格

【人物要件】

- コミュニケーション力、協調性のある方。
- チャレンジ精神旺盛で、周りを巻き込みリーダーシップを発揮できる方。
- 自発的(自立)な姿勢で業務遂行できる方。
- 顧客のグローバル化に伴い、ヘラマンタイトンの海外グループメンバーとコミュニケーションを取る機会が多くなっています。英語での実務経験がある方歓迎します。(英語研修制度あり)

【キャリア要件】

- 自動車・トラック完成車メーカー、自動車 Tier1、その他製造業への設計、購買部門に対し営業経験がある方 (5-10年)。
- 自動車業界でProject 管理(車両開発)の経験ある方。
- 新規開拓 (Penetration) 経験が豊富な方。
- エンジニアのバックグラウンド歓迎。

【知識・資格】

- 普通自動車免許取得/パソコン操作(Word/Excel/PowerPoint/Outlook 他)

【試用期間】 6 か月

【勤務地】 東京 (渋谷区笹塚 1-48-3 住友不動産笹塚太陽ビル 6F)

---

会社説明