

**DACHSER**
Intelligent Logistics

ハイブリッドワーク | Business Development Manager | 英語力を活かして、事業拡大に携わるお仕 |

約40カ国、400以上の拠点を持つ世界的な輸送・倉庫サービスを提供する外資系企業

募集職種

採用企業名

Dachser Japan K.K.

求人ID

1465732

業種

物流・倉庫

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円 ~ 経験考慮の上、応相談

ボーナス

固定給+ボーナス

更新日

2024年11月14日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

YOUR TASKS

- Identify and prospect new business/clients via cold-calling and sales activities
- Build and develop strong relationships with new and existing clients by regular sales calls and visits
- Handle customer-related coordination calls / meetings with Key Account Management (KAM), Operations, Product etc.
- Prepare new (general) quotations and follow up on sales leads
- Manage customer complaints for non-shipment related topics

- Maintain and update the information on the Customer Information System (CIS)
-

スキル・資格

YOUR QUALIFICATIONS

- Bachelor in Sales & Marketing or related disciplines
- At least 3 years of field sales experience in freight forwarding/ logistics industry
- Knowledge of handling both air freight and sea freight shipments is an advantage
- Good communication and interpersonal skills, and presentation skills
- Energetic, aggressive, independent and attention to detail
- Pro-active, well-organized and be a good team player
- Good command of written and spoken English
- Hands-on PC operations including MS Office

WHAT WE OFFER

We offer attractive remuneration packages to the successful candidate.

会社説明