



## Webコンサルティング営業

平均年収765万/一人あたりの予算平均4億/実力主義

### 募集職種

#### 採用企業名

ヴァンテージマネジメント株式会社

#### 求人ID

1464840

#### 業種

デジタルマーケティング

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 中央区

#### 最寄駅

有楽町線、 新富町駅

#### 給与

400万円 ~ 800万円

#### 勤務時間

8:00~17:00 (所定労働時間: 8時間0分)

#### 休日・休暇

完全週休2日制 (休日は土日祝日)

#### 更新日

2024年11月28日 05:00

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

#### 英語レベル

基礎会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒: 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### ★アピールポイント

- ・ 創業16年目 全社員は40名ほどの組織ですが、コンサルタント10名で売上高60億円の実績。
- ・ Google、Yahooからトップパートナーとして認定、Google本社に招待の実績。

<業務内容>

現在、650社以上のプロジェクトが稼働しているWebマーケティングコンサル事業のWeb戦略コンサルタントとして以下の業務をお任せします。

- ・クライアントのWeb経由の売上がアップするためのマーケティング手法の選択と提案
- ・社内Webマーケッターとの連携によるWebマーケティング実行管理

<担当クライアント>

クライアントは中小企業がメインであり、相手は経営者が多いです。コンサルティングビジネスのため、Web単一サービスの提供をするわけではなく、都度そのクライアントにとって効果が見込まれるサービスを複数組み合わせでご提案します。また、クライアントの経営会議への参加や、新商品開発等にも立ち会うなど、Webを主軸としながらトータルでクライアントのパートナーとしてコンサルティングを行うケースが多いです。

## スキル・資格

### 応募必須条件

- ・高い志を持ち、歴史に残る企業へ育てる側になりたい方。
- ・与えられる側であるtakerではなく、与える側のgiverな方
- ・以下の「粋」に当てはまる方。
- ・「No1」2番でいい、3番でいい、上位でいい、ではなく1番を目指す者
- ・「挑戦」今の延長戦ではなく、新たな何かに挑戦し失敗を恐れない者
- ・「逆算」ゴールから逆算し、いまやることを決めそれを実現する者
- ・「スピード」100%の勝率よりも70%の勝率で他者よりも行動や挑戦が早い者
- ・「執念」絶対できるから発想し、最後の最後まで諦めず行動する者

■雇用形態： 正社員（試用期間3か月）

■勤務地： 東京都中央区築地2-3-4 メトロシティ 築地新富町F

- ・ 勤務地最寄駅：東京メトロ有楽町線／新富町駅

### ■勤務時間

8:00～17:00（所定労働時間：8時間0分）  
休憩時間：60分（12:00～13:00）

### ■休日・休暇

- ・完全週休2日制（休日は土日祝日）
- ・年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
- ・年間休日日数120日

■想定年収： 420万円～800万円

- ・月額（基本給）：228,571円～
- ・固定残業手当/月：71,429円～（固定残業時間40時間0分/月）
- ・超過した時間外労働の残業手当は追加支給
- ・昇給：有

<給与補足>

年収構成：月収×12ヶ月 ※前職の年収を踏まえ応相談。

昇給：年2回

年収例：

- ・事業部長（8年目36歳）  
年収2,100万円＋インセン
- ・課長（7年目30歳）  
年収1,380万円＋インセン
- ・主任（10年目37歳）  
年収864万円＋インセン

### ■待遇・福利厚生

通勤手当、住宅手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

<各手当・制度補足>

通勤手当：交通費全額支給

住宅手当：規定有（本社付近に住まいを設ければ2万円）

社会保険：補足事項なし

<教育制度・資格補助補足>

- ・資格補助制度

### ■各種インセンティブ（例）

- ・スリムクラブ手当（社員5名以上で行うスポーツに手当を支給）
- ・ラブキッズ制度（お子さんが6歳になるまで誕生日とクリスマスにプレゼント）
- ・父よ母よ不安になるな手当（お子さんが高校卒業するまで月最大5万円を補助）
- ・仮眠室完備
- ・チャリ通手当

