



Business Development レンタルオフィス新規開拓営業 \ 年収600~800万円@東京

レンタルオフィス業界のパイオニア企業で新規開拓営業・ビジネスデベロップメント！

募集職種

人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

求人ID

1464049

業種

不動産仲介・管理

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円 ~ 800万円

時給

年収：600万~800万円 プラスコミッション ※ご経験・キャリアによる

勤務時間

9:00~18:00 (実働8時間)

休日・休暇

土日祝

更新日

2025年04月04日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

新規顧客獲得にかかる一切の業務。様々な地域に行き、新規のお客様とのパイプラインを作ります。

- ・アポイント・訪問・交渉・クロージング
- ・不動産仲介業者と協力しての新規顧客の創出

- ・ 新規顧客創出に向けたリサーチ
 - ・ 適格な販売機会のパイプラインを開発、拡張、維持、および報告
 - ・ 市町村、商工会議所に出向いて種々新規開拓にかかる協力を得る。
-

スキル・資格

◆ 必須スキル・経験

- ・ シニアレベルの B2B ソリューション / サービスの販売およびビジネス開発の経験。
 - ・ 顧客と協力して、適切な製品セットと契約構造を計画するスキル。
 - ・ 企業の意思決定とビジネスにおける事例の開発プロセスに関する知識と理解。
- ・ 英語：ビジネスレベル以上
 - ・ 日本語：ビジネスレベル（N2相当）以上

◆ 尚可スキル

- ・ 戦略的にものを考え、商業的に結果を目指す視点
- ・ ビジネス開発に対して規律あるアプローチができる。

◆ 求める人物像

- ・ 積極的かつ、自ら先を見越して行動できる。
- ・ 大きな成長の野心を持っている。
-

会社説明