



(東京) レーザー&キャリブレーショングループ テクニカルセールスエンジニア

募集職種

採用企業名

レニショー株式会社

求人ID

1463701

部署名

レーザー&キャリブレーショングループ

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 新宿区

給与

400万円 ~ 550万円

更新日

2025年01月14日 06:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント

- ・ イギリスを代表するエンジニアリング企業の日本法人
- ・ 出張あり（国内：2か月に1度有るか無いか程度 海外：2年に1度程度）

<業務内容>技術営業

レーザーエンコーダのマーケティング、セールス、技術サポート、アフターサービスなど。仕様の打ち合わせからフィールドでの不具合対応まで幅広く担当。

レーザーエンコーダは1台250万円程度のシステムで、主な顧客は半導体製造装置メーカー・半導体検査装置メーカー、液晶パネル製造装置メーカー・工作機械メーカーなど。カスタマイズ等は基本行っていません。

設計担当者と折衝するので、技術的な知識が必要となります。

営業は新規(反響営業)と既存の両方です。

<仕事の魅力>

- ・未経験の方でも、上司が一から丁寧に教育しますので、新しいことにチャレンジしたい方にもぴったりです。
- ・最初から最後まで自分が担当するので、裁量権を持って仕事を進めることができます。
- ・まだまだこれからの製品なので、伸び代が大きいです。実力次第で売り上げを何倍にもできます。
- ・新技術に触れられます。
- ・アプローチを評価するので、やりがいがあると思います。売上主義ではありません。
- ・社内にイギリス人がいるので、英語を伸ばして行きたい方にはぴったりです。

<出張>

- ・範囲： 営業の範囲は、基本的に話があれば全国を担当。ただし、現実的には関東が中心。
- ・宿泊を伴う出張の頻度： 2か月に1度有るか無いか程度 日帰りが中心
- ・海外出張： トレーニング等でUKへの出張があるものの、2年に1度程度（※コロナ前）

<研修>

- ・入社後、英語力が伴えばUK本社での研修に参加いただけます。
- ・日常業務においてはOJTが基本となります。

<組織>レーザー&キャリアブレイシンググループ

- ・体制： 部長1名(兼務40代)、セールスマネージャー1名（60代）、テクニカルセールスエンジニア1名（40代）

<募集背景>定年退職予定者のリプレースメント

スキル・資格

<必須>

- ・高専卒以上で特に経験は問いません
- ・技術知識習得に抵抗の無い方
- ・理系
- ・英語のスキルを今後伸ばす意欲のある方。
- ・普通自動車免許

<歓迎>

- ・営業もしくはエンジニアリングサポートがある方
- ・機械工学科・電子工学科等を卒業された方。
- ・UKのエンジニアとメール MS-Teamsでコミュニケーションがとれる英語力（TOEIC 450点程度を想定）
- ・半導体業界、電機業界、機械業界の経験と知識

<求める人物像>

- ・協調性のある方。
- ・自ら考えて行動できる方。
- ・明るく素直な方。

<英語について>現時点での英語力よりも、今後 英語力を伸ばす熱意をお持ちかどうかを重視します。

（会社からのサポートもあります）

英語の技術資料を読んだり、日々UK本社とのメールのやり取りや、電話、ビデオ会議等がありますので、技術的な話を英語のできるレベルの英語力が必要です。

ただ、お客様は国内ですので、正確な英語は求めています。

コミュニケーションを取ろうとする姿勢が大事だと思います。

<残業>

時間外手当あり。ただし給与に月15時間分の法定内残業を含む。（1日あたり8時間超過分が別途時間外手当として支給）全社的に非常に時間外は少ないです。

【想定年収】 400万～550万円

- ・標準賞与年間5カ月
- ・別途業績賞与あり
- ・毎月の給与には月15時間の法定内時間外労働を含みます。（それを超えた場合は（＝1日8時間以上労働）、別途時間外手当を支給します。）

【勤務地】 東京都新宿区四谷四丁目29番地8

<選考フロー>書類選考→1次面接（Web）→2次面接（Web）→最終面接（対面）

会社説明