



外資 医療機器提案営業 直行直帰スタイル | 自身の実績に対して評価される評価制度  
| 赴任手当・社宅手当(規定あり)

20代・30代活躍！充実した研修制度で未経験でも安心！

## 募集職種

### 採用企業名

カーディナルヘルス株式会社

### 支社・支店

Cardinal Health

### 求人ID

1463598

### 業種

医療機器

### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

### 外国人の割合

外国人 少数

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

北海道

### 給与

500万円 ~ 700万円

### 歩合給

固定給+歩合給

### 勤務時間

9:00~17:30、休憩時間：60分、事業場外みなし労働時間制

### 休日・休暇

完全週休2日制（土日休み） 年末年始休暇 / 夏季休暇 / 慶弔休暇

### 更新日

2024年06月24日 08:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒：学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### ★アピールポイント 業界シェアトップ製品

中心静脈用カテーテル、栄養投与用チューブ、血栓予防用フットポンプで高いシェアを誇り、特に新生児用の中心静脈用カテーテルのシェアは9割を超えています。

カテーテルを中心にトップシェアを持つ当社において各種カテーテルや輸液セット、フットポンプなど医療機器の提案営業をお任せします。基本的に自宅と訪問先の直行直帰スタイルです。具体的には以下のような業務をお任せします。

- ・課題のヒアリング、課題解決策（製品、情報等）の提案
- ・製品の扱い方の説明・手術立ち合い等
- ・医療従事者向けの各種トレーニング・セミナーのサポートなど  
※担当エリアの大学病院や総合病院など、新規顧客の開拓がメインになる予定。

### ■充実した入社後のフォロー体制

・現場に配属後も、上司・メンター・研修担当者による営業同行やOJT、各種の勉強会などを通じ、継続して成長の機会を提供します。

・外資系企業でありながらその出自から内資的な社風があり、人を育てる環境ですのご安心ください。

## スキル・資格

- ・医療機器の営業経験をお持ちの方（ディーラーの方も歓迎いたします）
- ・普通自動車第一種運転免許（AT限定可）  
※世界に誇るsales trainingプログラムをご用意していますので、安心して挑戦ください。

### ＜雇用形態・就業条件＞

#### 雇用形態 正社員

試用期間 3ヵ月

#### 勤務地 北海道

オフィスについては、ホームオフィス制で直行直帰での勤務になります。

本社／東京都新宿区西新宿3-7-1 新宿パークタワー35F

#### 給与 年俸制 想定年収500万円～700万円

＜賃金内訳＞年額（基本給）：5,000,000円～

月額 416,666円～

昇給あり（年1回 9月支給）

セールスインセンティブ：業績目標の達成度合いに応じて支給される業績連動賞与があります。営業

は個人またはチーム、事業部の売上目標に対する達成度合いに応じて年2回支給されます。

#### 休日・休暇 完全週休2日制（土日祝）

年間有給休暇14日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

有給休暇（年間14～20日、入社初年度は入社日より変動）、年末年始休暇、慶弔休暇、リフレッシュ休暇（3日）、私傷病休暇（10日）、看護・介護休暇

#### 待遇・福利厚生

通勤手当、住宅手当、寮社宅、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、厚生年金基金、退職金制度

## 会社説明