



営業/Key Account Manager（ジュニアクラス）※若手人材歓迎！

ドイツ本社（Boschグループ）未来のモビリティの実現に向けた前進をサポート

#### 募集職種

##### 採用企業名

イータス株式会社

##### 求人ID

1459700

##### 業種

ソフトウェア

##### 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

神奈川県, 横浜市西区

##### 最寄駅

みなとみらい線、みなとみらい駅

##### 給与

経験考慮の上、応相談～700万円

##### 勤務時間

9:00-18:00 フレックス制度有

##### 休日・休暇

完全週休2日制（土日）、祝日、夏季休暇3日、年末年始休暇6日、創立記念日休暇1日、有給休暇（2年目より20日）他

##### 更新日

2024年07月10日 07:00

#### 応募必要条件

##### 職務経験

3年以上

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

ビジネス会話レベル

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

大学卒：学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

- ・営業活動全般
- ・担当アカウントに対する営業のすべての責任を有し、社内の各部署と連携しながら、販売戦略の策定や顧客関係の構築を行います。

- 大手自動車メーカーまたは自動車ECUサプライヤーが取引先になります。  
顧客技術部門との関係構築・長期にわたる関係維持能力が強く求められます。
- 顧客は量産及び先行開発の技術者、マネージャ、時には経営陣にまで及びます。特に意思決定者とのビジネス折衝が重要となります。
- ターゲットの開発プロジェクトの状況を正確に把握し、当社製品導入によるメリットを定性的・定量的な面から顧客の意思決定者に納得いただき、受注獲得を行っていただきます。
- 具体的な日々の業務として、ユーザー訪問、販売予測、見積作成、価格交渉、契約書締結、受注処理、クレーム処理、未入金回収作業等があります。
- 製品技術についてはエンジニアが同行します。
- 専属のアシスタントが日々の営業活動（見積作業・受注入力・電話対応）を側面からサポートします。

---

## スキル・資格

### 【必須要件】

- ソフトウェア（業界不問）または、車載関連の営業経験のある方
- 英語によるコミュニケーション能力（TOEIC700点以上あると尚可）
- 提案型営業できる方歓迎
- マイクロソフト PowerPoint中級以上（提案業務作成するため）

---

## 会社説明