



【海外マーケティング/部長候補】 グローバル展開中のエルメス買取・販売専門店

日本最大級のエルメスコレクションを有するリユースブティック

募集職種

採用企業名

ASU BRAND株式会社

求人ID

1458032

業種

小売

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

山手線、 新橋駅

給与

700万円 ~ 経験考慮の上、応相談

更新日

2024年08月05日 11:06

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語: 北京語 - 日常会話レベル

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント

- 銀座NO.1のエルメス専門店
- 日本最大級のエルメスコレクションを有するリユースブティック
- 関東圏外からの転居: 無料社宅&引越し補助あり (弊社規定による)

新しい価値を生み出し、世界を豊かにする、最高の仕事をしてみませんか。

GINZA XIAOMAは銀座NO.1のエルメス専門店として日本最大級のエルメスコレクションを有するリユースブティックです。デジタル化や販売チャネルの多様化に伴い、複数のソーシャルメディアを通じて、世界中でエルメスバッグの販売、委託販売、買取を行っています。グローバルな視野で常にお客様の需要や事業環境の変化を見据え、フレキシブルに対応した態勢を整えています。

部署ごとに業界トップクラスの人材が指導を行い、あなたらしく働ける環境、自分のために学び、専門性を高め、新しい挑戦をすること。私たちはあなたのキャリアアップを全力で支援します。世界的に存在感のある企業を目指し、一緒に頑張ってもらえる仲間をお待ちしております。

職務概要

海外向けマーケティング部のリーダーは、グローバル市場における企業のブランド戦略とマーケティング活動を統括し、ビジネスの成長を促進する役割を担います。このポジションは、海外市場の分析、マーケティング戦略の策定・実行、チームの管理、および主要なKPI達成のための戦略的イニシアティブを推進します。

職種：マーケティング

仕事内容：

同社のSNSアカウント（LINEを中心に各SNS）での広告運用をおまかせいたします。

【具体的には】

- ・マーケティング戦略の策定: 海外市場における包括的なマーケティング戦略を開発し、実行する。
- ・市場分析と調査: グローバル市場のトレンド、競合状況、顧客ニーズを分析し、インサイトを得る。
- ・キャンペーン管理: ブランド認知度向上、リードジェネレーション、および売上向上を目的としたマーケティングキャンペーンを計画し、実行する。
- ・デジタルマーケティング: デジタルチャネル（SNS、ウェブサイト、メールマーケティングなど）を活用し、ターゲット市場にアプローチする。
- ・クロスファンクショナルな協力: 営業、プロダクト開発、カスタマーサポートなど他部門と連携し、マーケティング戦略をサポートする。
- ・チームマネジメント: マーケティングチームのメンバーを指導・育成し、チームのパフォーマンスを最大化する。
- ・KPI管理: マーケティング活動の効果を測定し、主要なKPIを達成するための改善策を講じる。
- ・予算管理: マーケティング予算を効果的に管理し、最適なリターンを実現する。

など

募集の背景：

エルメスバッグの販売や委託販売、買取を手がける当社。銀座のエルメス買取専門店『GINZA XIAOMA(銀座ショーマ)』は、買取実績と査定額の高さからリピートのお客様に恵まれ業績は上々。多くのエルメスを愛するお客様が国内外から訪れています。

当社はグローバルな販路を持っており、海外でも積極的に店舗展開しています。海外での認知度がとても高い状況で、今年にもう1店舗を出店する計画があります。今後はこれを機に国内での認知度向上を目指し、マーケティングにも注力したいと考えています。そこで、経験をお持ちの方をお迎えすることとなりました。

スキル・資格

求める人材：

- ・学歴: マーケティング、ビジネス、経済学または関連分野の学士号（必須）、修士号（尚可）
 - ▼下記いずれかに当てはまる方の募集です。
- ・マーケティング分野での5年以上の実務経験、特にグローバル市場での経験が望ましい
- ・リーダーシップ: チームを効果的にリードし、メンバーをモチベートする能力
- ・コミュニケーション: 優れたコミュニケーション能力とプレゼンテーションスキル
- ・分析力: データ分析能力および市場調査のスキル
- ・語学力: 日本語および英語のビジネスレベルのスキル

歓迎条件

- ・デジタルツールの知識: Google Analytics、SEOツール、マーケティングオートメーションツールなどの使用経験

雇用形態：正社員

試用期間：3ヶ月間の試用期間があります。期間中の給与・待遇に差異はありません。

契約期間：なし

年収：700万～

※経験・能力に合わせて給与を決定いたします。

年収例：年収600万円（28歳）

★経験・年齢・能力などを考慮して、加給優遇します。

<各種手当>

■時間外手当（全額支給）

■賞与（年2回）

※経験・年齢・能力などを考慮して、加給優遇します。

※通常は入社から1年後、評価によって賞与が付与されますが評価によっては1年以内に付与する可能性あり

■昇給年1回（年2回の場合もございます）

勤務地：勤務地：東京都中央区銀座8-5-6 中島商事ビル4階

交通手段：「新橋駅」「銀座駅」より徒歩10分以内

勤務時間：10:00~19:00

休日・休暇：

<年間休日125日以上>

■完全週休2日制（土・日）

■祝日

■有給休暇10日（入社半年後に付与）

■年末年始休暇

■産前・産後休暇

■育児休暇

待遇・福利厚生

- ・健康保険
- ・厚生年金
- ・雇用保険
- ・労災保険
- ・交通費全額支給
- ・試用期間終了後に入社祝い金支給（給与の10%）
- ・年1回健康診断
- ・服装自由（デニム・ネイルOK）
- ★関東圏外からの転居：無料社宅&引越し補助あり（弊社規定による）

採用人数：1名

選考プロセス：

- 書類選考
- 一次面接
- 最終面接
- 内定

会社説明