



419【東京】グローバルHRベンチャー◆フィールドセールス職◆アットホームなベンチャー企業◆社員寮あり

居住者の7割が外国籍のマンションにてサブマネージャー◆ワーホリ経験歓迎

募集職種

人材紹介会社
株式会社Jスタイルズ

求人ID
1455529

業種
人材紹介

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 多数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中野区

給与
300万円 ~ 450万円

勤務時間
10:00~19:00 (土日・祝日休み) ※休憩60分

休日・休暇
※週休2日制 年間休日120日 夏季休暇 年末年始休暇 GW休暇 有給あり

更新日
2024年07月30日 02:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ビジネス会話レベル

英語カビジネスレベルの方、歓迎いたします

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【仕事の魅力】

グローバルな社会課題は国内にある！

外国人材ベンチャーの営業として、外国人が暮らしやすい世の中を一緒に創ってください！

<事業内容>

外国人材紹介事業/外国人材向け住宅事業/外国人材向けメディア事業などを展開する外国人特化のソリューションカンパニーです。今まで2,000人の超える外国人をサポートしてきました。

外国人材紹介事業では外食/農業/介護業界などの人手不足の企業様向けに主に特定技能ビザでの東南アジア人材のご紹介並びに入社後サポート、外国人材向け住宅事業では東南アジア人と日本人と一緒に暮らす国際交流シェアハウスを全国で3店舗展開、そして外国人材向けメディア事業では、Facebook、TikTokなどのSNSかつ、現地語（ベトナム/インドネシア/ミャンマー/カンボジア/ネパール）で15の就活メディアを運営しており、特にミャンマー人向けメディアは国内最大級の規模となっています。

社内スローガンは「自ら機会を創り出せ」

外国人向け事業を取り巻く状況は課題ばかり。

- ・1年で1万人を超える外国人労働者の失踪
- ・コロナ状況禍での入国制限や不況による甚大な業界ダメージ
- ・島国ならではの根強い外国人への差別意識
- ・異なる文化や言語による日本人と外国人のすれ違い

待っていても何も変わらない。与えられた仕事ばかりしていても何も変わらない。
自ら積極的に行動し続けることで機会を創り出し、イノベーションを起こそう。
そして世界を変えてゆこう。誰もが平等に、平和に、暮らせる世の中を皆で創ろう。

悪質なブローカーや古い慣習が蔓延る外国人業界で一際目立ってDXを押し進め、圧倒的な効率化を実現し一人でも多くの外国人が障壁少なく日本に来日し生き生きと暮らせる世の中に還元していきます。

業界の中では(!?)ベンチャー風をめちゃくちゃ吹かせている会社です。

- ・社内は完全フレックスタイム制
- ・マーケティングも採用も基本軸はSNS
- ・平均年齢は25歳でインターン生も積極採用
- ・Macbookを全員に支給
- ・社内コミュニケーションはもちろんslack、office系サービスは使わず全てgoogle系サービスに統一
- ・商談の90%がzoom商談
- ・社内MTGは最低限

死ぬほどアットホームな会社です！

まず、オフィスは経営する国際交流シェアハウスに位置し、一軒家の屋根の下、(顧客となる外国人候補者もちろん一緒に)寝食共に事業開発をしているメンバーもいます。
(住み込みでの勤務も可能!)

まずはお互い"仲間"になることを大事に、ベンチャー企業としてスピード感溢れるサービスを提供しています。

"スキル"よりも"スタンス"を大切にします。

社長自身が貧困家庭から立ち上がった経験から"夢があれば叶えられないものはない"という風土が根付いています。今活躍しているメンバーも全くビジネス経験のなかった高卒のアルバイト出身です。

外国人スタッフもメンバーの80%を占めており、毎日職場では他言語が行き交います。

国際的な仕事をしたい人にはおすすめの職場です。(ベトナム、ミャンマー、インドネシア、ネパール、カンボジア、日本)

社長はミャンマーでの学生起業/事業売却、そして新卒入社後は広告営業から新規事業開発までの幅広い業務経験を持ちます。ビジネスとしてスケール感を持ちつつ、ソーシャルグッドな世の中を目指し社会を変革していきたい方には格好の修行の場となります。

まだまだ急拡大中のスタートアップ組織のため、制度や役割分担はまだ未熟な部分が多いのは事実です。そんなカオスな状況と一緒に変え、整え創りあげることができる事に面白さを感じられる方をお待ちしております。

【お仕事内容】

急成長中の外国人材紹介事業のセールスマンとして、事業をリードして頂きます。

売上を作るだけでなく、より多くの外国人労働者が働きやすい環境を創るために高い視座と圧倒的当事者意識を持った方をお待ちしております！(*SO/役員登用あり)

- ・業界：外食・介護・農業・宿泊・食品製造業界など(特定技能外国人)
- ・国籍：ベトナム・ミャンマー・インドネシア・カンボジア・ネパールなど

【まずお任せしたいこと】

外国人受け入れ企業開拓の法人営業をお任せします。

- ・受け入れ企業開拓
- ・商談の実施、採用計画のご提案(コンサルタント業務)
- ・外国人求職者の募集(自社メディア、海外現地機関との連携など)
- ・候補者の面接、推薦、承諾サポート
- ・内定承諾後のビザ取次補助、生活サポート業務

【将来的にお任せしたいこと】

当社は絶賛急成長中のベンチャー企業で、外国人採用のご提案のみならず外国人向け住宅支援事業、外国人向けメディア事業など外国人が日本で生まれてから死ぬまでのすべてに関わるサービスを提供する"外国人版リクルート"を目指し事業を展開していきます。

一営業を超えたリーダーシップを発揮し、会社全体を率いて外国人市場と一緒に創っていってくれることを期待しています。

- ・ 営業最適化に向けた戦略策定、マーケティング業務
- ・ 生活支援業務の全体最適化
- ・ 海外現地機関や在日教育機関との提携(海外出張あり)
- ・ インドネシア拠点の新規立ち上げ/政府機関との協働
- ・ 更なる求職者リード獲得に向けたメディア(「にほんのしごと」、「にほんのくらし」)でのSNSマーケティング(Facebook、TikTok、Youtubeなど)
- ・ 外国人材紹介事業全体の管理・採用・マネジメント
- ・ 人材紹介事業とシナジーのある新規事業開発

スキル・資格**【必須条件】**

- ・ 営業経験2年以上(商材問わず)
- ・ 当社の理念への共感
- ・ ベンチャー・スタートアップ組織への意向
- ・ 外国人の方はJLPT N2以上

【歓迎条件】

- ・ 自動車免許
 - ・ 無形商材の営業経験
 - ・ 対象業界(外食・介護・宿泊・農業など)の理解
 - ・ 東南アジアへの渡航経験(外国人材へのご興味)
- ※ワーホリ・留学経験歓迎！

【こんな方と働きたい！】

- ・ 海外で働くことに興味があり、将来は海外で働きたい方
- ・ 社会課題の解決に興味のある方
- ・ 営業という仕事にこだわりを持っている方
- ・ 仲間を第一に考え、チームワークを大事にできる方
- ・ 目の前のお客さまのために当事者意識を持って熱くなれる方
- ・ 何か一つのことに熱中した経験を持っている方
- ・ ベンチャー企業として一から何かを創っていく体験を楽しめる方

会社説明