



食品の開発営業職 ※英語力を活かす・海外出張有り・ワークライフバランス◎※

英語力を活かし、海外サプライヤーと連携してPB商品を開発し、国内企業に提案！

#### 募集職種

#### 採用企業名

リードオフジャパン株式会社

#### 求人ID

1453595

#### 部署名

開発営業部

#### 業種

専門商社

#### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

#### 外国人の割合

外国人 少数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 港区

#### 最寄駅

山手線、 渋谷駅

#### 給与

400万円 ~ 600万円

#### ボーナス

固定給+ボーナス

#### 勤務時間

9:00~18:00 (休憩60分) (時差出勤制度あり)

#### 休日・休暇

土日祝 (完全週休二日制)

#### 更新日

2025年01月17日 08:00

#### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒: 学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

リードオフジャパン(株)は1985年の設立以来、ビジネスを拡大し、現在では世界各国にパートナーを持っています。海外の有名ブランド商品を輸入し、日本向けの戦略立案・ブランディングから販売までを受け持つ食品専門商社です。

### ===== 開発営業職 =====

**職務概要**：開発営業担当として以下の業務を行っていただきます。

- ・ 海外サプライヤー（ブランドオーナー）と仕入・販売・契約に関わる折衝・交渉
- ・ 国内企業向けに食品・飲料・酒類のPB商品開発や、食品原料・缶詰等の提案営業
- ・ 販売促進・プロモーション等の立案・実行

**就業環境や研修に関して**：

- ・ 男女比は、半分半分。営業は男性、バックオフィスは女性が多めです
- ・ 開発営業職の場合、年に数回程度の海外出張が発生します
- ・ 入社後は、まず人事部門によるオリエンテーションを行い、続いて各配属先でOJTを実施します。定型の研修は有りませんが、個々に必要に応じて研修を実施しています！

## スキル・資格

### 【必須となる経験・スキル】

- ・ 消費財メーカーで3~5年の開発営業・海外営業・マーケティング経験
- ・ ビジネス英語スキル（メール・他部署とのやり取りで使用）
- ・ Excel, Word, PowerPointの基本スキル

### 【応募資格】

- ・ 食品・飲料・酒類の取り扱い経験者優遇
- ・ 食品業界の間屋等の流通事情・市場などを理解している
- ・ 要普通自動車免許

<活かせる経験>ソムリエ等資格、食品業界での量販店や業務店への営業・営業企画業務経験

### 【求める人物像】

- ・ 好奇心旺盛で何にでもチャレンジする人
- ・ 食が好きで食に関わりたいと思っている人
- ・ 社交性があり、積極的にコミュニケーションが取れる人
- ・ 海外や異文化を尊敬し、受け入れることができる人
- ・ リードオフジャパンのDNAに合致する人

**【勤務地】** 本社事務所（港区南青山）（表参道駅徒歩9分、渋谷駅徒歩16分）  
※週1回程度のリモートワークを想定しています。

**【試用期間】** 6ヵ月

### 【休日・休暇】

- ・ 土日祝（完全週休二日制）
- ・ 夏季休暇（年休の計画的付与による5日）・年末年始休暇（5日）
- ・ 年次有給休暇・慶弔休暇
- ・ 年間休日122日（2022年）
- ・ 社宅なし
- ・ 社会保険完備（健保・厚生・雇用・労災）
- ・ 定年65歳（再雇用上限70歳）

### 【選考フロー】

1. 履歴書（写貼）・職務経歴書をお送りください。
  2. 書類選考を行います。
  3. 一次選考（面接・適性検査・筆記試験）をご案内します。
  4. 二次選考（面接）※場合によっては三次選考まで実施します。
  5. 内定
- <ご応募から内定まで、早い場合で2週間、通常は3~4週間程度です>

### 【福利厚生】

- ・ **健康診断**：毎年1回定期健康診断（40歳以上は人間ドック）<全額会社負担>
- ・ **保養施設**：加入する健康保険組合で会員制クラブ：リゾートトラストと契約

- **リフレッシュ**：7月から11月まで好きなときに5日の休暇（有休の計画的付与による）
- **財産形成**：メインバンクによる財形貯金制度（一般財形・住宅財形・年金財形）、企業型確定拠出年金制度
- **慶弔見舞金**：お祝い事やご不幸の際に社員を祝福・支援するため、お祝い金や弔慰金を支給
- **永年勤続表彰**：勤続年数に応じて表彰し記念品贈呈。60歳到達時には旅行休暇も。
- **生活支援**：家族手当・住宅手当の支給（一定の要件有り）
- **通年クールビス**：1年を通じてノーネクタイ・ノージャケット可（一定のドレスコードあり）
- **社員割引**：自社商品購入や直営飲食店利用に社員割引あり 育児・介護 産前産後休業・育児休業取得者多数

#### 【Q&A よくある質問】

Q 残業はどのくらいありますか？

A 部署や個人によって差はありますが、月平均して20時間程度です。上司から強制的に残業を命じることは、ほとんどありません。

Q 異動・転勤はありますか？

A 定期的な異動や転勤はありません。適材適所を第一に考え、最適な人員配置を行っています。ただし、本人から異動・転勤の希望がある場合には、相談に応じています。

Q 仕事の評価はどのようにされますか？

A 半期毎に個人ごとの業務目標を上司と面談して設定し、期末に再び上司と達成度合いについて面談し、上司が判断・評価します。評価結果は、査定委員会において最終決定され、昇進・賞与・年俸改定につながります。

## 会社説明

### 中南米の酒類輸入から始まり、現在は世界各国との取引をする食品総合商社

リードオフジャパン(株)は1985年の設立以来、ビジネスを拡大し、現在では世界各国にパートナーを持っています。海外の有名ブランド商品を輸入し、日本向けの戦略立案・ブランディングから販売までを受け持つ商社です。

### 国内外のパートナーと協力し、オリジナル商品の開発に注力

リードオフジャパン(株)は国内・海外のサプライヤーとのネットワークを活かし、当社オリジナル商品の開発に注力しています。酒・食品・飲料と幅広いカテゴリーで商品開発出来ることは当社の強みとなっています。

### 消費者の利益を一番に考え、EC事業にも注力

リードオフジャパン(株)は常に消費者の方々にとっての最善を考え、活動しています。その一環として、少しでも多くの方々により良い商品をご購入いただけるよう、EC事業にも注力をしております。主にこの事業を通して、消費者の方々に食を楽しみ、人生を豊かに彩る「新しいライフスタイル」を提案いたします。

### 本場を考える

リードオフジャパン(株)直営のレストラン、バーのコンセプトは、すべて本場にこだわり、提供するお食事やお酒はもちろん、雰囲気もふくめてお客様に本場をお伝えすることです。そのために、スタッフ一人ひとりが常に知識の向上とスキルアップを怠らず、こだわりと自信を持って仕事に臨んでおります。