

ソリューション営業 / Solution Sales

募集職種

採用企業名

株式会社ヴィンクス

求人ID

1440377

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 墨田区

最寄駅

半蔵門線、 錦糸町駅

給与

400万円～経験考慮の上、応相談

勤務時間

9:00～18:00（休憩1時間）※フレックスタイム制（コアタイムなし）

更新日

2025年02月14日 07:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

専門店向けソリューション営業をご担当いただきます。
SEと協力し、サービスを含むITソリューション（パッケージ、ハードウェア機器、ネットワーク、クラウド、運用保守等）のシステム提案を行います。
マーケット拡大による増員募集です。

【当社の強み】

流通・サービス業システムの長年の業務を通して得た経験と豊富な実績により、常にユーザーの立場に立って考える姿勢でトータルなソリューションの提供を行える事が強みです。

スキル・資格

応募に必要な経験・スキル

- 営業経験者 PowerPoint作成できる方

歓迎する経験・スキル

- EC分野の経験を持っている方
- 流通業界経験者、専門店業界経験者

想定年収：400万円～ *経験・スキルにより

諸手当

- 残業手当（平均残業時間15時間）
- 交通費支給

賞与：年2回（3月・9月）

昇給：年1回（1月）

休日休暇

- 年間休日124日
- 土曜・日曜・祝祭日
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 慶弔・特別休暇
- 年次有給休暇

福利厚生

- 社会保険完備（健康・厚生年金・雇用・労災）
- 確定拠出型年金
- 産休・育児休職制度
- 従業員持株会
- 財形貯蓄制度
- 自己啓発一時金
- リフレッシュ休暇

会社説明

21世紀は生活者（消費者）の時代です。

生活者のニーズはどんどん多様化し、ハイレベルなものになっています。

よりよい商品やサービスをタイムリーに、安心して、しかも低価格で手に入れたい。

一方、企業はその欲求に応え、新しい商品、新しいサービス、新しい価値を創造・提供し、

売上・利益を伸ばしていこうとします。

その生活者と企業との間に起こる様々な矛盾や問題点を、

情報システムという技術で解決していくのが、

私達の使命だと考えています。