



経理会計スタッフ ※年次決算の処理ができる方募集！ [👍 独占求人](#)

世界26カ国に展開する世界最大規模のマーケティング会社のグループ企業

## 募集職種

### 採用企業名

アプログループジャパン株式会社

### 求人ID

1439762

### 業種

通信・キャリア

### 会社の種類

外資系企業

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 渋谷区

### 最寄駅

山手線駅

### 給与

400万円 ~ 550万円

### 更新日

2024年07月05日 09:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル

### 日本語レベル

流暢

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 世界最大規模のマーケティング企業のグループ会社

当社は世界最大規模のマーケティング企業であるアプログループのグループカンパニーです。ロンドン・オーストラリア・インド・マレーシア・香港・アメリカ・ロシア・ヨーロッパ諸国など、現在世界26カ国に850以上のオフィスを展開し、グループ全体では1万人のスタッフが活躍しているグローバル組織です。

そんな当社の管理部門を支えてくれる経理メンバーを募集。メンバーが働きやすい職場環境づくりをお願いします。ON/OFFの切り替えがハッキリしている風土で、定時退社・大型連休も気兼ねありません。気持ちよく働ける環境で、あなたの経験を活かしてみませんか？

=====

**経理会計スタッフ**

=====

経理会計スタッフとして、経理業務を幅広く担当して頂きます。

**【具体的には】**

- ・月次決算（現金出納、売掛金・買掛金管理、固定資産管理、資金管理）
- ・年次決算（財務諸表作成、損益計算書作成、キャッシュフロー表作成）
- ・開示業務
- ・税務申告（法人税、消費税、固定資産税）
- ・海外関連業務
- ・その他諸業務

※経理を道を究めるスペシャリスト、管理部門を幅広く担当するゼネラリスト等、あなたの志向性に合わせて経験・キャリアを積むことが可能です！

**チーム組織構成**

全体5人（男性1人、女性4人）

20代～40代の幅広いメンバーが活躍中です！

**【雇用形態】**

正社員

**【給与】**

年俸400～550万円

※昇給年1回、賞与年2回

昇給：年1回

賞与：年2回

**【勤務地】**

■渋谷本社

東京都渋谷区円山町5-5 渋谷橋本ビル7階

各線「渋谷駅」から徒歩7分

京王井の頭線「神泉駅」から徒歩3分

※転勤なし

**【勤務時間】**

以下2パターンから選択して頂きます。

■09時～18時

■10時～19時

※所定労働時間8時間／休憩時間1時間

※時短勤務、午後出社など、柔軟に対応致しますので、お気軽にご相談下さい（承認制）

月0時間基本的に残業はありません。

※「仕事をする時は仕事をする、遊ぶ時は遊ぶ」というアプコの良い文化があるため、仕事とプライベートの両立ができます。多くの社員が自分のペースで仕事をしています。

**【休日/休暇】**

年間休日125日

完全週休2日制、夏季休暇3日、年末年始、土日祝日、有給休暇

※有給を利用して、長期休暇を自由に取得することが可能です。オンとオフのメリハリがあるのはアプコの良い文化です。

**【待遇・福利厚生】**

■各種社会保険（雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金）

■スキルUP研修

■交通費全額支給

---

**スキル・資格****【応募に必要な経験/スキル】**

■財務・会計経理経験2年以上（業界問わず）

■基本PCスキル

■年次決算の処理ができる方

■簿記2級レベルの知識

■英語力（日常会話以上）

※社長との会話は英語です。

**【歓迎する経験/スキル】**

■Excelスキル（関数・マクロ・ACCESS）

---

**会社説明**

アプコグループジャパンは、新規顧客を獲得し、市場拡大をサポートするスペシャリストです。最良のマーケティング戦略をクライアント企業に提案し、共に目標を達成する組織を目指します。

アップグループジャパン株式会社は世界最大規模のダイレクトマーケティング企業であるアップグループのグループカンパニーです。当社は低コスト、効率の良いマーケティング手法のパイオニアとして、商品ならびにサービスをダイレクトにお客様のご家庭や職場にお届けいたします。当社の商品とサービスは、通信サービス・インターネット関連サービス、電気・ガス、セキュリティ、保険、スポーツチャリティー、省エネ関連商品など、あらゆる分野にわたっております。当社は「フェース・トゥ・フェースによるヒューマンコマーシャル®」を事業の中核とし、文字広告と口コミ宣伝を同時に実現します。

#### 事業目的

- 各種企業の販売促進に関するコンサルタント業務
- 広範囲で迅速なマーケットシェアの拡大への貢献
- 献身的で訓練されたプロフェッショナル・セールスチームの提供
- 低コストによる効果的な営業実績の実現
- 企業ブランドの強化と市場調査の請負
- 新規優良顧客の開拓と収益の増加