



## Cloud Engineering (Cloud Division)

Please do not hesitate to contact us.

## 募集職種

## 人材紹介会社

[ACS Japan](#)

## 求人ID

1427899

## 業種

ITコンサルティング

## 会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

## 外国人の割合

外国人 半数

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2024年06月28日 03:00

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

大学卒：学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

**【Cloud Division】 Cloud & Engineering（クラウド戦略策定／アーキテクチャデザイン／クラウドインテグレーション）**

## ■業務内容

クラウドテクノロジーを活用したクライアントのビジネス変革を支えるシステム全体像をデザインし、実現に向けた実行支援を行います。

当ユニットでは、以下を、論点として考えています。

① 迅速に変化するクライアントのビジネスの競争優位性の獲得に向け、クラウド活用戦略の策定～実行を包括的に支援する「Cloud Strategy & Architecture」。戦略策定と同時に、クライアントがクラウドを有効活用するための組織機能の立ち上げ

も伴走しながら支援します。

② 企業のビジネスエコシステム実現を支援する、API活用の戦略立案から、アーキテクチャデザイン、そしてAPI運用のモニタリングまでのAPI活用のライフサイクル全体の導入を支援する「Platform & Development - API Strategy & Management」。

③ AWSやGCPを活用したクラウドアーキテクチャーの設計や、コンテナアプリ開発基盤構築を実現する「Platform & Development - Engineering」

④ グローバルに展開する企業に重要なマスターデータの管理の仕組み構築を支援する「Platform & Development - MDM (Master Data Management)」

⑤ 新ビジネスモデルであるサブスクリプションビジネスを展開しようとするクライアントを部門横断で事業戦略の立案～実行～管理までをSaaSアプリケーションを活用して支援する「Platform & Development - SaaS (Subscription Business Model)」

上記を当部門ではご提供し、コンサルタントとしてクライアントの成長戦略に対してテクノロジー観点で力強く伴走していただきます。

※ご担当いただく領域に関してはご経験やご志向に併せて適切なプロジェクトのアサインが行われます。

## スキル・資格

### 【専門領域】下記のいずれかに関する知見・経験を持つこと

#### <クラウド戦略策定に関する知見・経験>

- 各業界で、クライアントのビジネス・要件・要望を理解し、クラウドを用いたシステム全体像を描いた経験
- クラウドとオンプレミスのハイブリッド構成のシステムデザイン・構築の経験

#### <API基盤に関する知見・経験>

- ツールを問わずAPI基盤を構築した経験 (Mulesoft、Boomi、AWS、Apigee等)

#### <コンテナアプリ開発基盤構築に関する知見・経験>

- AWSやGCP上で、K8SやOpenshiftを活用したコンテナアプリ開発基盤を構築した経験

#### <MDM導入に関する知見・経験>

- ツール問わずMaster Data Managementの仕組みを構築、導入した経験

#### <サブスクリプション基盤導入に関する知見・経験>

- ツール問わずサブスクビジネスの企画構想からシステム導入までを実施した経験 (Zuora経験者優遇)

#### ※特に優遇する人材

- クラウド基盤の知識があり、アーキテクチャーを描ける人材
- コンサルティング会社やITベンダーにおいて、クラウド構想策定・全体システムデザインの経験を有するマネージャー
- 上記要件を満たし、英語でのビジネス経験がある方は特に優遇

【日本語力】母語 or 流暢 (JLPT N1 or above)

#### 【英語力】

(必須) 英語の読み書き

(なお良) 海外とのやり取りをしつつ業務遂行できること

(TOEIC目安) 730点以上 ※電話・TV会議が可能なレベル優遇

#### 【その他】

- 新しいソリューションの開発や顧客価値を産み出す活動に積極的に参画し、世の中にない新しいものを生み出すマインドを持つこと。
- 多様なステークホルダーと積極的なコミュニケーションをとりながらクラウド領域および関連領域のデリバリーや受注に向けて能動的に動けること。

【勤務地】 東京

★少しでもご興味ございましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

★柳 (リュウ) | E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

## 会社説明

ACS Japanは東京を拠点とするエグゼクティブサーチとITアウトソーシングの人材紹介会社として、価値やニーズに基づいたサービスを提供しています。

弊社の経験豊富なコンサルタントは、クライアント企業とキャリアアップをお考えの候補者双方へ質の高いコンサルティン

グ・サービスを提供しております。

ACS Japanはクライアント企業と候補者双方に個別のニーズに合わせたサービスを提供します。さまざまな業界のプロフェッショナルとの強いネットワークを生かし、総合的な人材サービスのエキスパートとして、候補者にはご自身のキャリアにマッチしたポジションと、クライアント企業にはポジションにマッチした人材の紹介を行います。私たちの強みの1つは、クライアントへの独占性と候補者へのスピーディーな対応です。

私たちは、各企業の個々のニーズを理解することに特化し、トップからミドルの経営幹部、ITプロフェッショナル、および見つけにくい専門資格のある候補者をご紹介します。私たちはクライアントとの緊密なパートナーシップを構築・維持しながら、社内の企業文化に加え、ビジネス、製品、組織を総合的に理解します。

ACSジャパンは日本市場にて10年以上に渡る実績を持ち、500以上の様々な規模の国内、グローバル企業と深い関係を築いて参りました。ACS Japanでは、次のドメインでお仕事を探すご支援を提供いたします。

エンタープライズユーザー企業：

製薬、保険、銀行、金融機関、消費者小売企業、eコマースにおけるマーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

ベンダー企業：

エンタープライズソフトウェア、ハードウェア、セキュリティ、ゲーム会社内での販売、マーケティング、社内ITおよび金融関連のポジション

コンサルティングまたはSler企業：

Big 4s、インド、ヨーロッパ、アメリカのコンサルティング会社での販売、マーケティング、内部ITおよび金融関連のポジション

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan's commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:

Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or Sler Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big Slers.