




【スウェーデン発】 発電所やプラントへの営業 ※シール技術の世界的なリーディング
カンパニー/英語を活かしたい方歓迎 

<意欲・人物重視>第二新卒・業界未経験者歓迎！

募集職種

採用企業名

ロクステック・ジャパン株式会社

求人ID

1403183

業種

その他（メーカー）

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

山手線、 浜松町駅

給与

500万円 ~ 700万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

フレックスタイム制 休憩時間：60分（12:00～13:00）

休日・休暇

完全週休2日制（土・日・祝） 年間有給休暇15日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります） 年間休日
日数121日

更新日

2024年09月25日 06:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

・英語スキル（目安：TOEIC(R)テスト600点以上／日常会話／メールでやり取り可）

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

シール技術の世界的なリーディングカンパニーです！

弊社は、世界80ヶ国以上で事業展開を誇るロクステックの日本法人です。シーリングソリューションにおける、世界的なリーディングカンパニーであり、EU500社にも選出されています。

全世界で売上額が、2011年に130億円、2020年280億円と急成長中のため、今回日本法人で増員募集となります。

【業務内容】 発電所やプラント向けに、当社製品シールの営業・導入サポートを行っていただきます。

- ・（すでに繋がりある顧客へ）ビジネス拡大のための新規営業
- ・ 既存顧客との信頼関係の維持
- ・ 販売後のフォローアップのために客先を定期的に訪問し、顧客満足度を高め、新しい製品取引機会を模索（追加販売／既存取引の取引拡大）
- ・ ソリューション提案のためのユーザー支援、設置トレーニングを含む、サイトのフォローアップ

【職務詳細】

<営業現場> 発電所やプラント等、多くの配管やケーブルを使用している現場

<営業方法> 現場にて当社製品が使用できるか見極め、顧客のニーズに合わせて適切な製品をご提案

【当社製品について】

当社製品の「シール」は、ゴム製で耐火性・耐震性・耐久性が強く、ケーブルおよびパイプ貫通部を守るために重工業、海洋、プラントなど近年増加の一途をたどるあらゆる産業で幅広く活用されています。この業界で最も多くの試験および認証済みシーリングソリューションを提供できるため、安全性と信頼性に自信をもって営業いただけます。

【入社後のフォロー体制】

本製品に関する技術的な知識を取得するための研修プログラムがあります。また、ご入社後は先輩社員の営業活動へ同行し業務を覚えていきます。先輩のサポートから始め、徐々に引継ぎを行う予定です。しっかりサポートしますのでご安心ください。

【働き方】

お客様先への出張が週1～2日程発生いたしますが、残業はほとんどなく、土日祝休みの完全週休2日制、休日121日などメリハリを持って働くことができます。

雇用形態： 正社員(試用期間 3ヶ月)

<雇用形態補足> 期間の定め： 無

勤務地： 東京都港区浜松町1-6-15 VORT浜松町

最寄駅： JR山手線、JR京浜東北線、東京モノレール 浜松町駅
都営大江戸線、都営浅草線 大門駅

給与条件： 500万円～700万円

<賃金形態> 年俸制 特記事項なし

<賃金内訳> 年額（基本給）： 4,000,000円～6,000,000円

<月額> 333,333円～500,000円（12分割）

<昇給有無> 有

<残業手当> 有

<給与補足>

※ 予定年収はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

賞与： 年1回

昇給： 年1回

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

勤務時間： 9:00～18:00 休憩時間： 60分（12:00～13:00）

<労働時間区分> フレックスタイム制 コアタイム： 11:00～16:00

<その他就業時間補足>

・ 残業ほとんどなし・フレックス体制

時間外労働有無： 無

休日休暇： 完全週休2日制（休日は土日祝日）

年間有給休暇15日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

年間休日数121日

その他： 受動喫煙対策： 屋内全面禁煙

待遇・福利厚生： 通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

<各手当・制度補足> 通勤手当： 全額支給 社会保険： 補足事項なし

<定年> 65歳

<育休取得実績> 有（育休後復帰率100%）

<教育制度・資格補助補足> ご入社後はOJTにて業務を覚えていただきます。必要な外部研修は会社費用負担あり。

<その他補足> 毎月の成果に応じた報奨制度。

スキル・資格

【応募資格/応募条件】

■必須要件：

- ・ 営業職のご経験がある方（※個人法人、業界不問）
- ・ 英語スキル（目安：TOEIC(R)テスト600点以上／日常会話／メールでやり取り可）

■歓迎要件：

- ・ 発電所やプラントへの何かしらの営業経験がある方

会社説明

<Roxtec Japanについて>

Roxtecは25ヶ国以上に拠点を置き、80ヶ国以上のお客様と取引しているスウェーデン発のケーブルとパイプ用シールの世界的なリーダーです。ケーブルとパイプの貫通部を密閉するプロセスを改善したソリューションであるMultidiameter™（マルチダイヤメーター™ ※特許取得済）の発明により、素晴らしい成長を遂げました。Roxtec JapanはRoxtecの日本法人として、日本マーケットにて石油/ガス、海洋、電気通信や産業/OEMなど様々な分野にサービスを提供し、世界トップの品質で日本のモノづくりの安全性の確保に貢献しております。

Roxtecは、ケーブルおよびパイプ貫通部向けのシーリングソリューションにおける世界的なリーダーです。 当社の柔軟なシステムは、世界中のプロジェクトにおいて、お客様の人命と資産を守り、安全性と運用信頼性を確保するために使用されています。

ガレージ会社から

Roxtecは、1990年に、スウェーデンのカルスクルーナにあるMikael Blomqvistの住居のガレージで設立されました。ケーブルとパイプの貫通部を密閉するプロセスを改善したソリューションであるMultidiameter™（マルチダイヤメーター™）の発明により、当社は素晴らしい成長を遂げました。当社の企業家的精神、顧客重視方針、および強力なRoxtecコアバリューを、常に維持してきました。

世界的な市場リーダーへ

今日、私たちはさまざまな産業の幅広い用途に完全なシーリングソリューションを提供しています。Roxtecの安全なシールは地上、海洋、地下で使用されています。お客様との緊密な協力が、継続的な開発にとって優れた環境を作りだしています。チームワークが新しいソリューションを創造させ、新市場を開拓し続ける原動力となっています。

Roxtec is the world leader within sealing solutions for cable and pipe transits.

Our flexible system is used in projects worldwide to protect life and assets and to ensure safety and operational reliability.

From garage company...

Roxtec was founded in 1990 by Mikael Blomqvist in his residential garage in Karlskrona, Sweden. Thanks to the invention of Multidiameter™, a solution that improved the process of sealing cable and pipe penetrations, our company experienced an impressive growth. We maintained our entrepreneurial spirit, our customer focus and our strong Roxtec Core Values.

... to global market leader

Today, we provide complete sealing solutions for a wide range of applications in many industries. Roxtec safety seals are found on land, at sea and underground. Our co-operation with customers creates excellent conditions for continuous development. The teamwork enables us to tailor new solutions – and stimulates us to keep on exploring new markets.