

# 「金融、コンサル、IT」なら j Career

## 英語と中国語を活かせる法人営業

外国語を活かし大手商社やデベロッパーに対し提案業務を行っていただきます

### 募集職種

人材紹介会社  
株式会社 j Career

求人ID  
1397922

業種  
電気・電子・半導体

会社の種類  
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態  
正社員

勤務地  
東京都 23区, 港区

給与  
400万円 ~ 900万円

勤務時間  
9:00~18:00

休日・休暇  
年間休日130日 完全週休2日制 (土・日) 祝日休み 年末年始休暇 (12/29~1/4) ※7連休 GW休暇???? (カレンダー)

更新日  
2024年07月05日 03:00

### 応募必要条件

職務経験  
1年以上

キャリアレベル  
中途経験者レベル

英語レベル  
ビジネス会話レベル

日本語レベル  
ビジネス会話レベル

最終学歴  
高等学校卒

現在のビザ  
日本での就労許可が必要です

### 募集要項

大手商社、EPC事業者、デベロッパーなどに対して、商品説明・販促活動・価格交渉・納期調整を担当。業界内屈指の高品質製品を環境への意識が高い企業を中心に提案していただきます。

【設置事例 (一部)】  
■地上太陽光発電 (日本奈良県) 66キロワット

- エコ・アグリソーラーファーム（中国山西省）100メガワット
- 地上太陽光発電（ドイツシュトゥットガルト）400キロワット

#### 【入社後の流れ】

入社後は2週間の新人研修で業界や各部署の業務内容について座学で学びます。  
その後、チームリーダーに同行し仕事の流れや営業のノウハウを習得。  
1人ひとりの成長スピードに応じてしっかりフォローしていきますので、業界未経験でもご安心ください。

#### 【営業スタイルについて】

- ◆1人が担当する顧客は10社程度。新規顧客については、問い合わせ対応や展示会の新規顧客、既存顧客からの紹介が中心です。
- ◆過去経験に応じて、いずれかの適切な営業チームに配属となります。
- ◆配属されたチームの目標に対して、営業活動をしていただきます。
- ◆基本的にオンラインではなく、対面営業を行っています。

#### <1日のスケジュール例>

- ▼ 出社
- ▼ 顧客からのメール返信や電話対応
- ▼ 資料作成
- ▼ 顧客訪問（1週間に2回～3回程度）

---

## スキル・資格

#### 【必須条件】

- 法人営業経験をお持ちの方

#### 【歓迎条件】

- 商社での営業経験
- 太陽光発電業界経験
- 海外営業の経験
- ビジネスレベルの英語・中国語・日本語・アラビア語のスキル

---

## 会社説明

### 感謝の気持ちを忘れない

#### 日本を選んでくれた外国人の方たちへ

j Careerは、留学先として日本を選択した外国人留学生、日本での安住を目指す外国人への感謝の心、深い敬愛の念を起業の動機とし、外国人留学生や在留外国人の皆さんが日本において幸せをつかむための様々なサポートを通し、日本社会のみならず、国際社会への貢献の一助となることを目指しています。近年、グローバル化に対応し社内公用語を英語にする日本企業が増えていますが、就職活動においては依然として日本独特の慣習が根強く残り、外国人留学生や在留外国人にとって日本企業への就職はとても難しい状況といえます。j Career はこのような状況を打破するべく、愛と感謝と情熱を持って全力で外国人の皆さんをサポートし、日本において幸福な生涯を送れるようバックアップしていきたいと考えております。

j Careerでは、外国人向け求人サイト「goojob.jp」を開設し、外国人留学生が日本で学んだ知識・技術を生かせるように国内での就職活動を支援したり、既に日本で社会人として仕事をしている外国人のさらなるキャリアアップを目指した転職を支援しています。