

「金融、コンサル、IT」なら Career

急成長 東証上場企業 M&Aアドバイザー（ご入社3年目平均年収2500万円以上）

成果に対ししっかりと評価をいただける高いインセンティブが魅力

募集職種

人材紹介会社
株式会社 j Career

採用企業名
AIを活用し残業は少なめです。 20代若手社員多数 M&A企業

求人ID
1397573

業種
ビジネスコンサルティング

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
(ほぼ) 全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

給与
400万円 ~ 経験考慮の上、応相談

歩合給
固定給+歩合給

勤務時間
9:00~18:00 (休憩1時間/時差出勤制度あり)

休日・休暇
完全週休2日制 (土、日) 祝 年末年始 慶弔休暇 有給休暇 夏季休暇

更新日
2024年07月20日 04:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒 : 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】 M&Aアドバイザーとして、以下のすべての業務に従事していただきます。

・ M&A案件の開拓、提案 ・ 企業評価、資料の作成 ・ 買い手企業への具体的な提案 ・ 売り手と買い手の面談の調整、同席 ・ 契約書案作成、条件調整、条件交渉 ・ クロージング 仲介会社によっては、売手企業と買手企業で担当領域が分かれることがあります。当社では1名のアドバイザーが両手を担当するため、一気通貫してM&Aのすべてを学び業務遂行できます。入社後最初の1ヶ月は新規開拓に注力していただきます。新規営業のプロセスの多くが自動化されているため、作業量はかなり少ないです。2ヶ月目以降は受託した案件のディールをこなしながら、新規開拓も引き続き行っていただきます

スキル・資格

【必須】 ・ 営業経験

【歓迎】 ・ 代表者/オーナー向けの営業経験者 ・ M&Aの仲介営業経験者 ・ 銀行/証券会社等の金融機関での営業経験 ・ 対法人で新規開拓の営業経験 ・ コンサルティングファームでの就業経験

給与：想定年収：

①未経験者：420万円 + インセンティブ

②経験者： 応相談 + インセンティブ

※①、②共にインセンティブは上限の無い支給となります。

※非常に高いインセンティブの割合について面談にて詳しくご案内させていただきます。

ご入社2年目の平均年収は2000万円以上、3年目の平均年収は2500万円以上。

また、AIとDXを駆使することにより無駄な作業を省いており、残業時間は月で40時間程度となっております。

会社説明

感謝の気持ちを忘れない

日本を選んでくれた外国人の方たちへ

j Careerは、留学先として日本を選択した外国人留学生、日本での安住を目指す外国人への感謝の心、深い敬愛の念を起業の動機とし、外国人留学生や在留外国人の皆さんが日本において幸せをつかむための様々なサポートを通し、日本社会のみならず、国際社会への貢献の一助となることを目指しています。近年、グローバル化に対応し社内公用語を英語にする日本企業が増えていますが、就職活動においては依然として日本独特の慣習が根強く残り、外国人留学生や在留外国人にとって日本企業への就職はとても難しい状況といえます。j Career はこのような状況を打破するべく、愛と感謝と情熱を持って全力で外国人の皆さんをサポートし、日本において幸福な生涯を送れるようバックアップしていきたいと考えております。

j Careerでは、外国人向け求人サイト「goojob.jp」を開設し、外国人留学生が日本で学んだ知識・技術を生かせるように国内での就職活動を支援したり、既に日本で社会人として仕事をしている外国人のさらなるキャリアアップを目指した転職を支援しています。