



ISP Manager | 通信業界でのビジネス開発・戦略・企画の経験を活かします

無線LAN機器プロバイダーとして11年連続世界No. 1

募集職種

採用企業名

ティーピーリンクジャパン株式会社

求人ID

1397238

業種

ハードウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 秋葉原駅

給与

1000万円 ~ 経験考慮の上、応相談

更新日

2024年12月25日 06:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

DUTIES:

1. In charge and be responsible for the TP-Link ISP(商/通信オペレーター/通信キャリア) sales
2. Develop ISP business, build the relationship with different ISP, establish the ISP channel and grow the ISP business
3. Establish TP-Link ISP product & channel & client strategy, seek the chance of ISP business, execute plan for good result
4. Any other things related to the ISP business but no mentioned above

スキル・資格

1. More than 8 years-experience in the leadership role of ISP business
2. Strong working experience in ISP area, ex, NTT, Softbank, KDDI, So-net, Biglobe, Nifty, NTT plala, GMO, J:com,...
3. Has strong and close business relationship with ISP key person, know the ISP project running model, know how to run the business and win project
4. Good at negotiating, excellent business communication skills, able to multitask and working under pressure
5. Native Japanese, English listening, speaking and writing fluently is necessary
6. Bachelor degree or above

会社説明

1996年に設立されたTP-Linkは、人々の日常生活において信頼性の高いネットワークデバイスとアクセサリを提供する、グローバル企業です。世界170か国以上で10億人を超えるユーザーにネットワーク製品を提供しており、2021年には無線LAN機器プロバイダーとして10年連続世界No. 1*を獲得しました。

TP-Linkでは、これまで培ってきた確かな品質や生産体制を活かしながら、様々なネットワークニーズに応えるべく製品展開を行ってまいりました。“コネクテッドライフスタイル”が発展を遂げる今、私たちは未来の需要を超えられるように日々進化しています。

2015年には日本法人を設立。無線LAN製品の開発、製造、販売で世界No.1シェアを誇るTP-Linkの日本支社である、ティーピーリンクジャパン株式会社は、「BCNランキング2021年上半期」の1万円以下のWi-Fi 6ルーターカテゴリーで販売シェアNo.1を獲得しました。さらに、同ランキングの無線LAN機器カテゴリーでは昨年に引き続きシェアNo.2となりました。今後5～8年以内に日本市場においてもNO.1の製品になることを目指しより良いパフォーマンスの製品提供に向けて邁進中です。