



Advisory for the Life Sciences Healthcare Sector

[New] Our Global Client is looking for

募集職種

人材紹介会社

ACS Japan

求人ID

1281890

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2024年12月24日 03:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

職務内容

本チームはライフサイエンスヘルスケア領域のアドバイザーサービスを提供しております。

■主な業務内容

- ・業界・企業動向の分析、各社の潜在ニーズ掘り起こしのための資料作成
- ・企業価値・パイプライン価値等のシミュレーション業務

- ・ 当社既存サービスの本領域向けカスタマイズ
- ・ メルマガ、記事等の作成
- ・ 主にライフサイエンス・ヘルスケア業界に属する企業のコンサルティング、FA・DD・valuation業務の提供

① Due Diligence / Valuation

- － ビジネス/財務デューデリジェンス、企業価値、パイプライン価値等のシミュレーション業務

② FA / 組織再編支援

- － M&A、組織再編戦略策定支援、再編スキーム検討支援、スポンサー選定・M&Aプロセスサポート業務

④ コンサルティング / リサーチ

- － LS/HC事業者に対する経営改善・事業計画策定アドバイス、外部環境調査業務

⑤ その他サービス

- － LS/HCに関する研修・セミナー実施

スキル・資格

以下のいずれかの業務経験を有する方（英語力あれば尚可）

- ① 金融機関（銀行・証券）等における経営企画または事業開発、または、コンサルティング業務
- ② M&Aのファイナンシャルアドバイザー業務（バリュエーション業務のみでも可）
- ③ 財務またはビジネスデューデリジェンス経験

- － 優れた対人能力ならびにチームメンバーとして効果的にプロジェクトを遂行する能力を保有していること
- － 口頭および文書での、高いコミュニケーションスキルを保有していること
- － 新しいアイデア、アプローチ、解決策等と提案する能力を保有していること
- － 高い分析能力、倫理的に問題を解決する能力を保有していること

★若手の方歓迎

少しでもご興味ございましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

柳（リュウ） | E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

会社説明

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan's commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:

Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or Sler Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big Slers.