



M&A Advisory (Corporate Financial Advisory)

[New] Our Global Client is looking for

募集職種

人材紹介会社

ACS Japan

求人ID

1281849

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年01月22日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

職務内容

M&Aファイナンシャル・アドバイザー（コーポレートファイナンシャルアドバイザー）

クライアント企業によるM&Aを実現するため、M&A戦略の策定支援、M&Aの実行支援およびM&A実行後の統合戦略策定支援（PMIフェーズ）まで、M&Aライフサイクルの全てのステージにおいて、セルサイド・バイサイドのファイナンシャルアドバイザーとしてクライアント企業へサポートを提供します。

- M&A戦略策定支援
- M&A候補先企業の発掘
- M&A実行ストラクチャーの策定支援（デロイトトーマツ内の税理士法人と協働）
- M&Aプロセスにおけるプロジェクト・マネジメント

- M&A候補先企業との交渉支援
- デューデリジェンスの実行支援
- 企業価値評価
- M&A実行に必要な各種契約書の策定支援（弁護士と共同で実施）
- クライアント社内プロセスにおける承認取得支援
- M&A実行後のPMI戦略策定支援

スキル・資格

登録資格

- M&Aファイナンシャル・アドバイザー業務の経験をお持ちの方または未経験者の方で、今後、M&Aファイナンシャル・アドバイザーとしてのキャリアを構築していきたい方を募集しています。上記に加えて国内外グループや他のサービス部門とも一緒に働いていける知的好奇心や向上心、協調性がある方を募集しています。

推奨応募資格

- ①投資銀行、金融機関、M&Aブティック、PEファンド、コンサルティングファーム、その他プロフェッショナルファームで、M&A業務の経験をお持ちの方。。
- ②事業会社や金融機関の財務部門、経営企画部門でM&A関連業務に携わっていた方。
- ③監査法人、税理士法人などで財務分析、コンサルティング業務に携わっていた方。
- ④法人向けカバレッジ業務の経験をお持ちの方で、特定のインダストリーにおける知見やリレーションを有する方。

※ご応募の際には志望動機書、履歴書、職務経歴書の3点をご提出くださいませ。

少しでもご興味がございましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

柳（リュウ） | E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

会社説明

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan's commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:

Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or Sler Companies:

Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big Slers.