



■グローバルリサーチコンサルタント職▲海外エキスパート/顧客と国境を越えたマッチングを実現/英語力を活かす

【マザーズ上場ベンチャー】国内外60万人超のビジネスナレッジプラットフォーム

募集職種

採用企業名

株式会社ビザスク

支社・支店

株式会社ビザスク【国内外60万人のナレッジプラットフォーム/グローバル展開加速中】

求人ID

1236423

部署名

プロフェッショナル・ファーム事業部 グローバル リサーチチーム

業種

ビジネスコンサルティング

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 目黒区

最寄駅

山手線、 渋谷駅

給与

450万円 ~ 750万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

10:00~19:00 (休憩: 60分)

休日・休暇

完全週休2日制 (土曜日曜) 年末年始休暇 (4日)、年次有給休暇、リフレッシュ休暇、産休・育休

更新日

2024年11月22日 07:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項**会社概要**

私たち「ビザスク／VisasQ（＝Vision + Ask + Questionを組み合わせた造語）」は「知見と、挑戦をつなぐ」をミッションに、世界190カ国60万人超の知見をつなぐナレッジプラットフォームを運営しています。

ビザスクは、働き方改革やオープンイノベーションの最前線で急成長し、2020年3月に東証マザーズ（現 東証グロース）上場、2021年11月に米国大手Coleman Research Group, Inc.を買収し、国内市場の拡大と共にグローバル市場の拡大も行っていきます。

「知見と、挑戦をつなぐ」というミッションを実現するため、さらなる事業拡大に向けて中途採用を積極展開しています。

=====

ポジション

グローバル・リサーチ（※主に海外クライアント/海外案件をお任せします。）

=====

実務経験から得られる貴重な知見を持つエキスパートと、戦略立案や新規事業開発、DX、組織開発等、様々な課題を抱えるクライアントを、1時間でマッチングする「ビザスクinterview」をご担当いただきます。

※主に海外クライアント/海外案件をお任せします。

マッチングコンサルタントと協力し、クライアントからの多種多様な依頼に対して、社内外から情報を集め、案件に関連するビジネスや業界を分析を行い、最適な知見を持つエキスパートの提案を通し知見のマッチングを行う仕事です。

日々あらゆる国・地域×業界の依頼に対してリサーチを行い、また多種多様なバックグラウンド(地域・業界・職種)のエキスパートとやりとりをしていただきます。

【主な業務内容】

- 多様な依頼案件の要件定義
- 要件に合う業界・職種のリサーチ、最適なエキスパート候補のリストアップ及び提案
- エキスパートのスクリーニング（知見・経験の有無や詳細の確認）
- 提案リストの精査・追加対応
- 開発チームと密に連携し、日々のオペレーションを効率化するシステム開発やクライアント・エキスパートのユーザー体験の向上施策

【業務の流れ】

1つの案件に対して、プロジェクトマネージャー（PM）とリサーチマネージャー（RM）が担当します。

PMが企業が行う新規事業等に対するヒアリングを行います。

RMはその情報をもとに、本案件に必要な知識・事例をプラットフォームから探し、関連するエキスパートを探し出します。

その際に、必ずRMはエキスパートが本案件に適任なのかをスクリーニングし、企業に紹介を行います。

【主なクライアント】

- 外資/日系をはじめとする大手コンサルティング会社
- 金融機関
※案件の一例 業界動向調査、M&A/投資判断のための対象市場の環境調査、注目のビジネスにおける未来予測、新規事業のユーザー調査など

【配属部署】

外資/日系をはじめとする大手コンサルティング会社及び金融機関を担当するPF事業部において、リサーチ案件が海外もしくは外国籍の方をメインで担当いただきます。

【本ポジションのやりがい】

- 多様なバックグラウンド(地域・業界・職種)のエキスパート、海外拠点在籍のメンバーとやりとりをするグローバルな環境
- 多岐にわたる案件の対応を通して、知的好奇心が満たされる環境
- メイン業務と並行して、データベースを活用した新しいプロダクト作り、業務/組織改善に携わることができる
- 大型のM&Aや投資案件などに世界を大きく動かす案件に間接的に携わることができる
- さらなるニーズ増が見込まれる海外案件を牽引することで事業インパクトを第一線で生み出すことができる

【選考プロセス】

書類選考→面接2～3回→内定

スキル・資格**■応募必須条件**

- ・ 顧客折衝経験（1年以上）
 - ・ ビジネスでの実務英語経験（1年以上） or 海外留学/滞在経験（1年以上）
- ※ご経験とご思考に合わせて、別ポジションなどもご提案させていただく場合がございます

■歓迎条件

- ・ 法人営業
- ・ 英語以外の言語スキル（中国語、タイ語、スペイン語等）
- ・ 目標に対しプロセスを思考し自らやり遂げた経験
- ・ 課題を発見し周囲に働きかけた経験（例：業務オペレーションの改善経験）

≪こんな方が向いています≫

- ・ ビザスクのミッション、バリューへの共感
- ・ 知的好奇心が高い（多種多様な業界・ビジネス・職種への興味）
- ・ 数値目標に対するコミットメントが高い
- ・ 個人だけでなく組織で結果を出すための判断、行動ができる
- ・ 複雑な問題を整理し構造化できる論理的思考力・コミュニケーション力のある方
- ・ スピード感のある環境で優秀な仲間と切磋琢磨したい方
- ・ 前のめりに挑戦できる方

雇用形態

正社員 ※ 試用期間：入社後3ヶ月（本採用と同条件）

給与

450万円~750万円

賞与：1回/年 ※業績に基づく

※スキル・経験・能力に応じて決定

※ 毎年2回見直し

勤務地

本社オフィス（渋谷/池尻大橋駅）

東京都目黒区青葉台4-7-7 住友不動産青葉台ヒルズ10F

最寄り駅 井の頭線「神泉駅」南口より徒歩10分

田園都市線「池尻大橋駅」北口より徒歩7分

JR線「渋谷駅」より徒歩18分

リモートワーク可（月の50%）

勤務時間

10:00~19:00（休憩60分）

福利厚生・手当

社会保険完備（健康保険・厚生年金・雇用保険・労災保険）

通勤手当（月額最大3万円まで）

リモート手当

スポーツジム / 体のメンテナンス / 家事代行 / ベビーシッター / 学習費用補助

書籍購入費全額負担

外部セミナー参加補助

月次社内懇親会費用補助

健康診断費用負担 / 健康診断オプション費用負担補助

TJK（健康保険）加入に伴う福利厚生（保養施設の利用、スポーツ施設利用・飲食店などの補助）

インフルエンザ予防接種

借上社宅制度

社内部活動の活動費補助

勉強会開催に伴う活動費補助

新入社員歓迎・社内交流ランチ費補助

個人情報保護士受験費用負担及び合格報酬金

採用時の遠方からの転居費用補助

男性の育休制度

会社説明

【事業内容】

私たちは「**知見と、挑戦をつなぐ**」をミッションに、ビジネス経験から得られる貴重な知見を持つ"アドバイザー"と、様々な課題を抱える企業や個人の"依頼者"を、1時間のインタビュー（=スポットコンサル）を中心とした様々なサービスでマッチングする、ビジネス知見に特化した日本最大級のナレッジプラットフォームを運営しています。主軸事業の「**スポットコンサル**」では、企業が抱える課題に合わせて有識者（登録アドバイザー）をご紹介します、1時間単位で相談や情報提供を行っています。

国内のビザスクの"アドバイザー"になる方のほとんどはプロのコンサルタントではなく、70%は企業に所属する個人、20%は企業OBのシニアです。ビザスクを通じて自分が所属する企業以外で知見を生かす、人生100年時代の働き方の最前線となるサービスです。

近年オープンイノベーションの加速や副業解禁、働き方改革という時流の後押しもあり、サービスは急成長しており、2020年3月には東証マザーズに上場しました。

国内ではすでにトップクラスのプラットフォームとなりつつありますが、国内市場の拡大と共に今後の展望としてグローバル市場の拡大を掲げています。

既に、日本⇄海外のクロスボーダー案件が数多く発生しており30カ国とのマッチング実績がありますが、2020年1月にはシンガポールオフィスを開設しました。

また2021年8月には、同業であるエキスパートネットワークサービス事業をグローバルに展開している、米国Coleman Research Group, Incを買収し子会社化し、ビザスク×Colemanの統合プラットフォームは取扱高100億円に迫り、登録者数40万人超、世界7拠点に広がりました。

今後よりグローバル事業も促進し、世界中の知見と挑戦をつなぐことができるよう、世界で一番のナレッジプラットフォー

ムを目指して成長を加速していく所存です。

「知見と、挑戦をつなぐ」という大きなビジョン実現と一緒に目指すメンバーを募集しています。少しでもご興味をお持ち頂いた方は是非ご応募ください。

ビザスクでは、あらゆる業界、職域を網羅する知見データベースを活用したサービスを提供しています

- ビザスクinterview
- ビザスクreport
- ビザスクexpert survey
- ビザスクweb展示会
- 海外調査
- ビザスクproject
- ビザスクpartner
- ビザスクboard
- ビザスクlite

▼大事にしている6つのバリュー

- ・ 初めから世界を見よう < Think big and global >
- ・ 一流であることにこだわる < Commit to first-class >
- ・ 圧倒的な一番になる < Win or Die >
- ・ プライドはクソだ < Rise above pride >
- ・ 広める努力は全員で < We all evangelists >
- ・ 自由を自覚しているか < No limitation ! >

【アピールポイント：成長の機会が多数】

(1)若手が育ちやすい

ビザスクには外資金融機関や商社、大手メーカーなど出身の、経験豊富な中堅社員が多く在籍しています。彼らは前職で叩き込まれたビジネススキルやノウハウを惜しみなく若手に伝授していきますので、自然と大手事業会社の新規事業部企画者や、トップコンサル、機関投資家等クライアントの高い要求に応えられるようなスキルが身につきます。

(2)超一流企業が顧客

大手グローバルコンサルティングファームや金融機関、大手事業会社の新規事業部企画者や、部長クラス、トップコンサル、機関投資家などを顧客に課題解決を行います。

(3)成長フェーズでサービス開発に携われる

社員の1/3を占めるエンジニア部隊と一緒にサービス開発・新規事業に関わるチャンス(社内新規事業が多数生まれる環境)があります。

【働く環境・福利厚生】

(1)男女比約半々、ママ・パパも活躍中

(2)コロナ禍における新しい働き方にも対応（現在は月の半分出勤、半分リモート）

(3)有給休暇とは別の「自己啓発休暇(5連休)」

(4)選択式福利厚生（家事代行サービス利用補助、健康促進、学習補助サービス等）