


インサイドセールス/バイリンガルサイト国内トップクラス/JACグループ 

若手活躍中！英語が飛び交う環境でキャリアを築きませんか？

## 募集職種

## 採用企業名

株式会社キャリアクロス

## 求人ID

1186174

## 部署名

Inside Sales Team

## 業種

求人広告

## 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

## 外国人の割合

外国人 半数

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区, 千代田区

## 最寄駅

都営三田線、 神保町駅

## 給与

経験考慮の上、応相談 ~ 550万円

## ボーナス

固定給+ボーナス

## 勤務時間

9:00~18:00 (休憩1時間)

## 休日・休暇

完全週休2日制 (土・日)、祝日、年末年始休暇

## 更新日

2025年02月24日 00:00

## 応募必要条件

## 職務経験

1年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

日常会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

高等学校卒

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## ★アピールポイント

- パイリンガル向け転職サイトとして外資・グローバル人材から注目の求人メディア
- 国内企業を中心としたグローバル化に伴い、当システムの導入企業・登録者純増！
- 残業ほぼなし！有休消化率もほぼ100%のワークライフバランス重視の職場カルチャー
- 英語を活かして様々な業界の企業に携われる

### 主な業務内容

- ターゲット企業へのアプローチ（アプローチ方法：電話、メール 7：3）
- 商談：企業様の採用ニーズや採用課題に基づいた採用戦略
- サービス・ソリューション提案
- 申込書回収
- 請求書発行、申込書等の作成 等

※申し込み回収後の企業サポートは、別部隊が担当。

英語が話せる方は、海外のクライアントの獲得に向けてSNSを活用しながらアプローチしていただきます！

### ■英語でのコミュニケーションを応援できる環境です

当社の従業員の約半数は外国籍ですが日本語を話せる方ばかり。また、社内では日本語、英語両方でコミュニケーションをとることができます。実際に英語で話せる機会があるため、スキルアップも可能です。

※お電話は日本語が中心となります。

### ■CareerCrossのファンを増やします

まずは、今後のお客様候補のみなさまに、CareerCrossの商品を覚えていただく。そして継続的にコミュニケーションがとっていただきます。「採用に困った時はCareerCrossの●●さんに」そんな関係性を目指しています。お客さまへお電話する際は、しっかりとお客様のことをお調べしてからお電話するため、お話が盛り上がりすぎることも多いです。

### ■今後のキャリアにつながる職種です。

SaaS企業の増加とコロナ禍の影響で、よりインサイドセールスの需要が高くなってきました。インサイドセールスの仕事を体験することによって、さらなるキャリアアップ、特にIT企業における需要が高い職種のキャリアアップに繋がる可能性が非常に高いです。

### ■あなたの意見やアイデアを毎日聞き、活かしていきます。

毎日朝会と夕会をおこない、その日の出来事・お客様からのご意見・改善したいポイントをメンバー全員で話し合っています。「お話しする内容を変えたい！」「メモの書き方を変更しわかりやすくしたい！」といった小さなポイントも翌日には改善されることが非常に多い環境です。

また代表との距離も近いので、あなたの考えたアイデアや戦略が次の日には実施されることも多いと思います。

### ●一緒に働くメンバーから●

あなたが本当にお客様と話したい事を重視します。トークスクリプトをベースにさまざまなアレンジを加えて、一緒にCareerCrossのファン増やしていきたいです！毎日の始業・終業の定例だけでなく、実際に一緒に働くメンバーとは席が近く、困った時や相談したいことはすぐに相談できる環境です。また、将来はメンバーをフォローするポジションになっていただく予定です。レクチャーと実践を繰り返しながら、丁寧に業務を教えていきたいと思っています。一人前になった後はリーダーとしてメンバーを引っ張ってほしいです。

私も18時から19時の間で退社ができていくほど、メリハリが持てる環境です。仕事とプライベートの両立が可能な環境で一緒にチーム・会社を盛り上げてくれる方をお待ちしています。

(担当 木下)

## スキル・資格

### 応募必須条件

- 営業・企業サポート業務経験（業界不問）
- コミュニケーションをとるのが好きな方
- ヒアリングをしっかり行い、お悩みを聞き、サポートするのが好きな方

### 歓迎条件

- 英語力でのビジネスアプローチが出来る方優遇
- 業界経験者優遇
- 営業、インサイドセールス、電話アプローチ、コールセンターでのご経験をお持ちの方
- 日本語N1レベル相当の方

### <研修>

OJTによる研修となります。現責任者がイチから業務をレクチャーします。

### ≪雇用形態・就業条件≫

雇用形態：正社員（試用期間3ヶ月間 あり）

勤務地：東京都千代田区神田神保町1-105 神保町三井ビルディング15階

★地下鉄神保町駅の出口からオフィスビルまでは徒歩1分です。

最寄駅 神保町駅 竹橋駅 徒歩5分、御茶ノ水 10分

勤務時間：9:00～18:00（休憩1時間）

残業時間の目安：0～10時間/月程度 ※ワークライフバランスを重視！

**休日休暇**：完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇  
有給休暇 初年度付与日数10日間（入社6ヶ月後より付与）

**給与**：想定年収350万円～600万円  
賞与（年2回）、昇給（年1回）  
上記想定年収に固定残業代（24時間分 ¥48,000—）含む。尚、時間外超過分は追加支給有

**待遇・手当**：社会保険完備（健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険）  
通勤手当 支給あり（月上限 5万円まで）  
育児休暇、介護休暇、慶弔休暇、定期健康診断（年1回）、シックリープ制度

---

## 会社説明

株式会社キャリアクロスは、バイリンガル転職のためのウェブサイト、「キャリアクロス」を2000年9月に設立したオンライン求人広告運営会社です。「キャリアクロス」の運営を通して、主に日本市場で展開する企業へ、ウェブを利用した採用リソースを提供しています。最新のインターネットテクノロジー、ユーザーが使いやすいシンプルな操作画面、そして積極的なマーケティングを展開し、トップレベルのサービスを提供できるよう努めています。スタッフひとりひとりが、サービスや事業戦略について考えることができ、成果を重視した欧米スタイルの就業環境となっています。