

森・濱田松本法律事務所



大手法律事務所【ファシリティマネジメント担当】 海外拠点のファシリティも担当 20～30代活躍中

弁護士・スタッフ合わせ1,000名規模のオフィス

募集職種

採用企業名

森・濱田松本法律事務所

求人ID

1156674

業種

法律事務所

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

丸の内線、 東京駅

給与

400万円～700万円

更新日

2025年02月21日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

森・濱田松本法律事務所は、日本の大手法律事務所の1つで、弁護士約620名を擁する総合法律事務所です。企業法務をはじめとして多様な法務の第一人者が所属しています。

=====

ファシリティマネジメント担当（所属先：総務部）

=====

総務部門は現在4名のスタッフで業務を行っています。
今回はファシリティマネジメントを主にご担当いただく方を募集します。
総務やファシリティ管理のご経験が全くない方でも、先輩社員が丁寧に教えますので安心してチャレンジいただけます。

【主な職務内容】

- オフィス建物管理
 - 設備・備品管理
 - 書類の作成・管理
 - 上記各業務での外部業者との折衝業務
- 国内事務所はもとより、海外拠点の事務所移転やレイアウト変更などもご対応いただきます。

【職務の環境】

- 勤務地は東京オフィスです。国内および海外拠点への出張業務があります。
(プロジェクトのスケジュールにもよりますが、平均すると月1回のペースです)
- オフィスのレイアウト変更や設備保守に伴う対応のために、休日出勤があります。
(全くない月もありますが、月1、2回程度発生する月もあります)
- プロジェクトベースで残業対応が必要な場合もありますが、恒常的に多くはありません。
自分自身でスケジュール管理を行い、効率的に業務を進めることが可能です。
- 現在は4名のスタッフで上記業務を行っています。
統括する弁護士に定期的に業務を報告しながら、スタッフ間で連携して業務を進めることになります。

【教育研修】

職務内容別やプロジェクト別に、現スタッフからOJTを通じて丁寧にアドバイス・フォローします

【勤務場所】

東京都千代田区丸の内2-6-1
丸の内パークビル16F

東京メトロ 千代田線 二重橋前駅 徒歩2分
東京メトロ 丸の内線 東京駅 徒歩3分
JR 京葉線 東京駅 徒歩3分
都営 三田線 日比谷駅 徒歩5分
JR 東京駅 丸の内南出口 徒歩5分
都営 三田線 大手町駅 徒歩7分
東京メトロ 有楽町線 有楽町駅 徒歩7分
東京メトロ 東西線 大手町駅 徒歩13分

【勤務時間】

9：00～17：00（所定労働時間7時間）
休憩時間：60分
時間外労働あり
※ただし、業務上の支障がなく、勤怠承認者に承認を得られれば、下記時間帯より選択可能。
8：30～16：30 or 9：00～17：00 or 9：30～17：30 or 10：00～18：00

【休日・休暇】

完全週休二日制（かつ土日祝日）
有給休暇：1年間に20日付与（初年度は、入所時期により按分して付与する）
年末年始休暇（12/29～1/4）

【雇用形態】

正社員
給与：月給制
想定年収：430万円～690万円（1ヶ月当たりの残業約10時間で試算）※残業手当あり
基本給：254,500円～406,500円
昇給：有
賞与：年2回（約4ヶ月/年 ※初年度は勤務日数による）
給与改定：年1回
※上記月給は基本給となり、通勤費等は含まれていません。経済的条件につきましては、ご相談に応じます。

【待遇・福利厚生】

通勤手当：事務所が承認した通勤経路で1ヶ月5万円を限度
各種社会保険：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度
退職金制度：補足事項なし（定年：60歳）
定期健康診断
育児休業制度
介護休業制度
リターン休業制度（配偶者の転勤により勤務できない期間の休業制度です）
再雇用制度

スキル・資格

【応募に必要な経験・スキル】

- ・ビジネスにおいて調整や、交渉、折衝などのご経験がある方
- ・PCスキル（Microsoft Office、メールソフトなど）をお持ちの方
- ・ビジネスレベルの英語力（海外拠点の業者との交渉など）をお持ちの方

【歓迎するご経験】

- ・ 総務部門でファシリティ管理業務のご経験がある方
- ・ 秘書など調整業務のご経験がある方（ただし、待ちの姿勢ではなく、自立して物事を進めることができる方）
- ・ 提案型の法人営業のご経験がある方
- ・ 建築関係、ビル管理、施設管理業界で勤務したご経験がある方
- ・ オフィス関連機器メーカーで顧客と接点を持った職務経験がある方

会社説明

森・濱田松本法律事務所は、2002年に森綜合法律事務所と濱田松本法律事務所との統合により設立して以来、国内外の企業を取り巻く事業環境が大きく変化するなか、クライアントの皆さまに対し、あらゆる分野につき卓越したサービスを提供する総合事務所として、日々にゆまゆま研鑽して変革を図り、クライアントの皆さまと共に成長することに努めて参りました。

分野・世代をリードする個々の弁護士を核に、数多くの弁護士・スタッフを擁する組織としての経験・知識・ノウハウをいかに発揮して、個々の案件においてクライアントの皆さまに最良の結果をご提供することを旨とし、特に、最先端の案件で新たなフレームワークを構築すること、困難な案件に立ち向かい難局を打破すること、多くの関係者の利害が錯綜する案件で合意をまとめあげることなど、チーム一丸となって対応して参ります。

【業務分野】

企業活動に必要なあらゆる法分野をカバーする専門家集団が、真の総合法律事務所として、ワンストップ・サービスを提供しています。

・ M&A

企業の競争力の強化に資する買収・再編を、戦略立案を含む全ての側面からサポートしています。

・ コーポレート・ガバナンス

重要性を増すとともに変化し続けるコーポレート・ガバナンス分野において、実践的なサービスをいち早く提供しています。

・ 規制法対応/取引

複雑・多様化する規制環境に即応し、クライアント企業が規制に適合した業務運営や取引を遂行するために最善のリーガル・サポートを提供します。

・ ファイナンス

新規企業によるファイナンスを、経験豊かな弁護士が、最先端の知識・ノウハウに基づき、あらゆる側面からサポートします。

・ インフラ/エネルギー

成長・変動著しいインフラ/エネルギー関連ビジネスを、豊富な経験と最新の情報によりサポートします。

・ 争訟/紛争解決

争訟/紛争解決に「強い」事務所としての揺るぎない基盤をもって、正当な権利の実現を達成します。

・ 事業再生/倒産

多くの案件で蓄積されたノウハウと経験に基づき、事業の早期再建・再生を全力でサポートします。

・ 危機管理

企業が危機的事態に遭遇し、あるいは、不祥事が発覚した際の対応について、幅広いサービスを提供しています。

・ 競争法/独占禁止法

国内外で一層重要性を増している競争法/独占禁止法について、豊富な経験と実績を有する弁護士が、蓄積した専門的知見とグローバルなネットワークを活用し、依頼者の視点に立った最高のリーガル・サービスを提供します。

・ IT/ライフサイエンス/知的財産

急速に変化する技術分野に関わる領域においても、専門性の高い、きめ細やかなサービスを提供しています。

・ ヘルスケア/医療/薬事

当事務所は、医薬品・医療機器メーカー、バイオベンチャー等の薬事関連分野や、医療機関等の医事関連分野の多数のクライアントに、幅広いリーガル・サービスを提供しています。

・ 税務

当事務所は、複雑化・専門化する税務分野において、豊富な実務経験及び最新の法律・裁判例等の知識に基づき、最良のリーガルサービスを提供します。

・ ウェルス・マネジメント/相続・事業承継

富裕層の多様なニーズに対して、豊富な知識・経験や海外ネットワークを活用し、法務・税務を統合した戦略的なアドバイスを提供します。

- **労働法務**

増大する労働法リスクに対応するため、豊富な経験と高度な専門知識を有する弁護士がサポートします。

- **国際業務**

各法域での実務への深い理解と豊富な実績に基づき、アジア各地に所在する拠点と広範なグローバル・ネットワークを最大限活用し、日本発祥の国際的法律事務所として、日常的な法律相談、コンプライアンス体制構築からM&A、プロジェクト、紛争解決に至るまで多様な法的側面において国際社会で活躍する企業をサポートしています。

- **Fintech**

革新的な金融サービスであるFintechプレイヤーの戦略的事業遂行を、最新の規制動向も踏まえつつ、幅広い知見と各業界での経験をもとに総合的にサポートいたします。

- **【セミナー・講演】**

当事務所の弁護士は、その専門とする分野・テーマについて、下記のとおり多数のセミナー・講演活動を積極的に展開しております。

また、当事務所におきましては、日頃からお世話になっております依頼者の方々を対象として、年1回のMHMセミナーおよび定期的にビジネスロー研究会を開催し、その時々々の旬のトピックに関する情報を提供しております。このようなセミナー等を通じて当事務所が有する最先端の情報を依頼者の皆様と共有し、クライアント・サービスのより一層の充実を目指しております。