



【ITエンジニア】総合系・急成長コンサルファーム

残業月平均22時間／年間昇給率：3年連続10%超え

募集職種

採用企業名

株式会社ビジョン・コンサルティング

求人ID

1139865

業種

ITコンサルティング

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

日比谷線、六本木駅

給与

350万円～600万円

更新日

2024年09月16日 05:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

ビジョン・コンサルティングは日本発のグローバルコンサルティングファームへと成長すべく、“コンサルティング事業”×“新規事業”の両輪で事業を展開。2014年の設立から7年目にして売り上げ30億円、社員数300名を突破。拠点も国内のみならずロサンゼルス法人を設立するほどの高い成長率を誇っています。クライアントからの評価が高く、リピート率が95%。既存クライアントの別部署や、新規クライアントからの依頼もあり、現在の社員数では支援が追いつかない状況です。この依頼に答えていくため、新たなメンバーを大募集しています。

=====

ITエンジニア

=====

金融、製造、通信、自動車、官公庁等の案件にて、ITエンジニアとしてご活躍頂きます。

◇**具体的には**

- ・ 基幹系システム開発
- ・ システムリプレイス
- ・ サーバー構築、改修
- ・ セキュリティーエンハンスメント
- ・ プラットフォームエンジニア
- ・ コミュニケーションツール開発
- ・ クラウドアーキテクト
- ・ データベースシステム構築
- ・ ビッグデータ解析
- ・ UI/UXデザイン
- ・ Webアプリケーション開発
- ・ モバイルアプリケーション開発
- ・ インフラアーキテクト
- ・ 各種マネジメント（進捗管理、品質管理、要員管理、予算策定、顧客折衝）

◇**キャリアパスについて**

豊富にあります。コンサルタントを目指される方が多いです。
もちろんエンジニアとして技術力を極めることも可能です。

◇**当社で働く魅力**

- ・ 高い成長率：創業5期目で売り上げ20億円、社員数200名を突破！
- ・ 業界屈指のワークライフバランス：平均残業時間22.2h、コンサルファームとしては驚異的！
- ・ 幅広いキャリア形成：担当領域が固定されておらず、業界や領域（戦略・業務・IT）の壁を越えて活躍できる！
- ・ 教育重視：顧客からのリピート率95%以上を支えているのは、充実した個別研修！
- ・ 確かな昇給実績：平均昇給率3年連続10~13%。勤続1年以上の社員は少なくとも5%の昇給！

【**雇用形態**】

正社員

試用期間：6ヶ月

想定初年度年収：350万円～600万円

月給：25万円～43万円

※前職の給与、スキルを考慮して決定します。

賞与：年2回

給与改定：年1回

<年収例>

24歳男性：年収450万円（シニアアソシエイト）

45歳女性：年収700万円（エンゲージメント・マネージャー）

【**勤務地**】

東京都港区六本木6丁目10-1 六本木ヒルズ森タワー

- 六本木駅（東京メトロ日比谷線）3分

- 六本木駅（都営大江戸線/東京メトロ日比谷線）6分

- 麻布十番駅（都営大江戸線/東京メトロ南北線）10分

【**勤務時間**】

9：00～18：00（休憩1時間）

【**休日休暇**】

年間休日120日以上

完全週休2日（土日）

祝日

有給休暇

年末年始休暇

夏期休暇

慶弔休暇

妊婦特別休暇

産前産後休暇

育児短時間措置

その他特別休暇

【**待遇・福利厚生**】

社会保険完備

通勤手当

出張手当

超過勤務手当

関東ITソフトウェア健康保険組合加入（健康保険組合の福利厚生が利用できます）

独自の社内研修制度あり

【**選考フロー**】

書類選考⇒1次面接（人事面接）⇒内定

※面接について、複数回行う場合がございます

※オンライン面接実施中

スキル・資格

【応募に必要な経験・スキル】

基本設計または詳細設計以降のいずれかで開発経験が3年以上

【歓迎する経験・スキル】

特定分野において、基本設計～運用まで一連のフェーズのご経験がある方

会社説明**世界をより良く、より便利に**

ビジョン・コンサルティングは日本発のグローバルコンサルティングファームへと成長すべく、“コンサルティング事業”×“新規事業”の両輪で事業を展開しています。

世界トップクラスの成長率

上場企業成長ランキングTOP3レベル

当社は世界トップクラスの成長を遂げています。過去5年の売上高成長率は“2971%”です。これは“上場企業10年間成長率ランキング”のTOP3にわずか5年でランキング入りできるレベルです。

日本から世界へ

全世界440都市へ事業展開を目指す

創業5期目にして、関西支社・中部支社の設立。7期目にしてロサンゼルス法人の設立。

更に全国・海外展開を加速し、“日本発グローバルファームとして全世界440都市に事業展開”していきます。

新規事業の展開

世界一の事業企業を目指す

ファームならではの知見に加え、最先端技術（AI、RPA、5G等）を駆使。

他社では出来ないような、“ビジネスモデルを刷新する事業に挑戦”しています。

【サービス】

ビジョン・コンサルティングは、コンサルティング事業と新規事業の2軸を主軸としたサービスを提供しています。

コンサルティング事業

「経営戦略・事業戦略の立案」、「ビジネスプロセスの具現化」、「特定のパッケージに固執しない、ITソリューション」等、個々の顧客企業の状況に応じて、実行可能な最善の方策を導き出して、企業価値向上を支援します。

・ 戦略コンサルティング

机上の空論でなく、実行重視型の戦略立案

全社・事業戦略、経営戦略、新規事業立ち上げ、海外進出など

・ 業務コンサルティング

ビジネスプロセスの「全体最適」と「部分最適」のバランスを考えた、顧客の企業価値最大化
業務改革支援、人事・組織改革、内部統制、PMO支援など

・ ITコンサルティング

単一のパッケージに囚われず、顧客にとって真に価値あるITソリューションの提案～実行を支援
IT導入企画、セキュリティ対策、CIO支援、PMO支援など

・ システムインテグレーション

業界に精通した、SIのプロフェッショナルにより顧客要望を実現

システムアーキテクト、アプリ・インフラ設計～開発・テスト支援、開発チームリードなど

新規事業

特に社会貢献意義の高い領域に絞り、「かつて誰も挑戦したことがない魅力溢れる新事業」に挑みます。全世界へのサービスローンチを見据え、事業開発を行います。

ワンストップソリューション

コンサルティング事業では、戦略立案から開発・運用まで全フェーズに適応し、一気通貫でサービスを提供いたします。特定領域・既存ソリューションに閉じたサービスではなく、顧客が真に必要な課題解決に注力します。