

Π POST LINTEL

★23新卒向け★しっかり稼げるコンサルティング営業！アジアNO.1を目指す不動産ソリューションカンパニー

成長したい方・稼ぎたい方・不動産業界に興味のある方

募集職種

採用企業名

ポスト・リンテル株式会社

支社・支店

Post Lintel Co., Ltd. / ポスト・リンテル株式会社

求人ID

1115051

業種

その他（不動産・土木建設）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

南北線、 六本木一丁目駅

給与

350万円～経験考慮の上、応相談

歩合給

固定給+歩合給

勤務時間

9:30～18:30（実働8時間・休憩1時間）

休日・休暇

年間休日130日以上、土日祝、年末年始、GW、有給

更新日

2024年08月08日 06:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

グローバルに不動産コンサルティングサービスを提供しているポスト・リントル。
主に投資物件や、商業用不動産などあらゆる不動産を代表が自ら仕入れ、海外の投資家や日本の投資家向けに提案・販売しています。
まだ設立から間もない会社なので、少人数ですが不動産業界のプロフェッショナルが集まった、コンサルタントの精鋭集団です。
設立初年度から取引高は55億を突破。設立から2年で物件の取扱高は76億を叩き出し、既に安定した基盤を築いています。

■多岐に渡る取扱物件とお客様

お客様の要望に合わせて、ご提案ができるよう、取り扱う物件は価格によって絞らずに、様々な物件の取り扱いをしています。

例えば「札幌のスキー場」「八王子の1,000万のマンション」「20億の代官山のビル」「大阪のホテル」など多岐にわたります。

また、国内の投資家に限らず、海外の投資家やファンドへも提案を行う為、様々な国籍の方や、様々な「仕事」「立場」「年齢」の方と知り合い、人脈を広げる事ができます。

■多国籍の社員が集まる居心地の良い環境

当社は、グローバルな職場環境で外国籍の方も多数在籍しています。

その為、仕事を進める時や、社内環境をよくする為の会議をする時に、それぞれの視点や角度から意見が飛び交います。

働きやすい環境を作る為、個々の意見を大切にしています。

代表とも距離が近く、自分の意見を言いやすい環境ですので、自己成長を望んでいる方にはピッタリです！

社員の5割は2カ国語以上話す事ができ、2割は3カ国語以上話す事ができるので、お客様のニーズに合わせ、多種多様なビジネスが展開できます！

スキル・資格

社員の共通点は3つ。

【夢がある】【メンバーのことが好き】【お客様を幸せにしたい】

一人ひとりが自分の夢に向かって邁進しています。

夢を叶えるために自分自身で考え行動し、意見があれば代表に直接伝え、良い会社創りを各個人が目指しています。

例えば、「マレーシアに支店を出したい！」など、やりたい事があれば、代表に直接交渉できる環境なので、挑戦する気持ちがある方にはピッタリです!!

- ◆お客様や社員のメンバーを幸せにしたい
 - ◆成長したい！
 - ◆自分自身で何かをやりとげたい
 - ◆語学を活かしたい・身につけたい
 - ◆世界にチャレンジしていきたい
 - ◆海外事業に興味のある方
- など

【募集概要】

想定年収：350万円～

月給 240,000 円+インセンティブ+ボーナス ※海外営業部配属の場合は異なります
(固定残業 35 時間分 52,100 円含む。超過残業代は別途支給)

試用期間3か月（試用期間中は月給22万円）

【福利厚生】年間休日130日以上

- ・通勤手当（上限月2万5000円）
- ・社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金）
- ・時間外手当（みなし残業時間を超過した場合に支給）
- ・社宅手当（自社物件にお住いの場合：月3万円を支給）
- ・社宅あり
- ・役職手当
- ・ランチ補助あり（300円/食）
- ・資格手当（例：宅建士 3万円/月）
- ・報奨金
- ・副業OK
- ・オフィス内禁煙
- ・私服勤務可
- ・書籍購入（5000円/月）

会社説明

アジアNo.1不動産ソリューションカンパニーを目指す！

MISSION

国籍、人種、宗教を超越し、世界中の人々と共に笑顔と感動を創造する

VISION

アジア No.1 不動産ソリューションカンパニー

VALUE

Think globally, Act locally 地球規模で考え、足元から行動せよ

【事業内容】

・ 商業不動産

収益不動産の企画・開発・運営管理までのトータルでマネジメント

私たちは収益不動産マネジメントの豊富な経験とノウハウ、国内外のネットワークを最大限に活用しお客様に貢献いたします。商業施設の賃料収入の安定化、テナント様の売上向上を基本にした企画・開発・運営管理の総合的な収益不動産マネジメントサービスを提供し、周辺エリア全体の不動産価値向上に繋がるようなサポートをさせていただきます。

収益不動産の企画・開発マネジメントサービス/アセットマネジメント（AM）業務サポート/収益不動産の運営管理マネジメントサービス

・ 住宅用不動産

お客様の安心、確実な運用実績で未来につなげます。

私たちは投資用不動産のご紹介から収益不動産の企画・開発まで豊富な経験とノウハウ、国内外のネットワークを最大限に活用しお客様に貢献いたします。お客様の大切な金融資産、不動産資産から高い収益を生み出させて頂くべくサポートをさせていただきます。

・ 資産管理

最先端をいく世界基準の資産管理運用

最先端の資産管理運用の手法を常に研究し、実践することでお客様の資産運用のサポートをさせていただきます。さらに、買取保証制度や売主様の瑕疵担保責任をフォローする仕組みもご用意し安心して資産管理をおこなえる体制を整えております。

プロパティマネジメント ～家主業務代行を通じた安心のご提供～

プロパティマネジメントとは、オーナー様と入居者様の間に入り、家賃集金などの代行業務や、マンションの管理業務などを行うことをいいます。初めて資産運用型マンションを所有される方の中には、賃貸管理業務に不安を抱く方も少なくありません。私たちは収益に直結する空室リスクの回避や、不動産価値を守る補修および点検、入居者様からのご要望への対応など、オーナー初心者様でもご安心いただけるよう万全の体制を整えています。