



【韓国系大手企業】 セールスマネージャー / 営業マネージャー [Exclusive job](#)

日本で急拡大を目指す、韓国系大手Eコマース企業からの募集

## Job Information

### Recruiter

[EPS Consultants LLC](#)

### Job ID

1535177

### Division

営業部署

### Industry

Internet, Web Services

### Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Toei Oedo Line, Roppongi Station

### Salary

5.5 million yen ~ 6 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

平日 : 10 : 00~19 : 00 (休憩 : 60分)

### Holidays

完全週休2日制 (土・日・祝)、有給休暇 (5日以上連続休暇OK)、産前・産後休暇、育児休暇など

### Refreshed

April 28th, 2025 19:37

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 6 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Minimum Education Level

Technical/Vocational College

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

フードデリバリーサービスの営業部門でマネージャーとして活躍頂ける人材を募集しています。このポジションでは、担当する営業チームをリードし、営業企画、戦略実行を通じてチームのミッションと目標達成を目指して頂きます。

### 【営業部のミッション】

フードデリバリーサービスへの加盟店やブランドパートナーを対象に、サービスの紹介、入店、プロモーションプログラムの提案を行い、加盟店の入店と安定した運営をサポートしていきます。

### 【業務内容】

- 営業チームをリードして、目標達成を実現させる。（現場中心思考）
- 市場分析を通して、営業戦略を立案・実行する。
- 加盟店別、地域別、チャンネル別の成果分析や改善案の提供を行う。
- 企業のビジネス部門と連携を取りながら、事業の方向性について提案を行う。

---

## Required Skills

- 6年以上の「B2C」または「B2B」の営業経験がある方。
- 2年以上のチームリーダー経験がある方。
- 多様な商品、サービス（コンビニや飲料メーカーなど）に対し直接営業をした経験がある方。
- 戦略立案と問題解決が得意な方
- 【優遇】韓国語・英語を話せる方

---

## Company Description