

**Morgan
McKinley****【外資系 医療機器業界】 プロダクトマネージャー****世界的医療機器メーカーで製品戦略をリードしませんか？****Job Information****Recruiter**

Morgan McKinley

Job ID

1535096

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 25th, 2025 19:50

General Requirements**Minimum Experience Level**

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**世界的医療機器メーカーで製品戦略をリードしませんか？**

世界的な医療機器メーカーで、製品管理、在庫最適化、販売成長の推進を担当するプロダクトマネージャーを募集しています。本ポジションでは、新製品のローンチ、価格戦略の策定、顧客とのエンゲージメントをリードし、グローバルチームや KOL（キーオピニオンリーダー）と連携しながら、医療業界の革新と持続可能性に貢献することができます。

主な業務内容

- 販売データを分析し、予測精度を向上。
- 在庫管理を最適化し、欠品や廃棄コストを削減。
- 製品バリエーションの変更を管理し、顧客への影響を最小限に抑える。
- 新製品ローンチをリードし、利益を最大化する価格戦略を策定。

- ・業務プロセスを継続的に改善し、顧客満足度を向上。
- ・医療従事者との関係を構築・管理し、KOLからのインサイトを活用。
- ・グローバルチームと連携し、研修プログラムや販促活動、イベントをサポート。

Join a global leader in the **medical device industry** and play a key role in optimizing product assortment, managing inventory, and driving **sales growth**. As a **Product Manager**, you will lead product launches, pricing strategies, and customer engagement efforts to enhance business performance. This is a unique opportunity to collaborate with **global teams** and **key opinion leaders (KOLs)** while contributing to a company focused on **healthcare innovation and sustainability**.

Key Responsibilities

- ・ Analyze sales data to improve **forecast accuracy** and business insights.
- ・ Optimize **product inventory management** to reduce backorders and minimize scrap costs.
- ・ Monitor and manage **product variant changes** to minimize customer impact.
- ・ Lead **new product launches** and develop pricing strategies to enhance profitability.
- ・ Continuously improve business processes to drive **customer satisfaction** and operational efficiency.
- ・ Build and manage relationships with **surgical professionals** and leverage insights from **KOLs**.
- ・ Collaborate with global teams to support **training programs, promotional activities, and events**.

Required Skills

必須スキル・資格

- ・ 医療機器業界でのマーケティング、事業開発、または営業経験（5年以上）
- ・ 関連分野の学士号以上
- ・ MS Excel, PowerPoint, Word, Zoom Webinarの実務経験
- ・ 戦略的思考、問題解決能力
- ・ 英語と日本語での優れたプレゼンテーションスキル・対人スキル

言語要件

- ・ **日本語:** ネイティブレベル（必須）
- ・ **英語:** ビジネスレベル（TOEIC 800点以上推奨）

歓迎スキル・資格

- ・ 外科手術や創傷管理に関する臨床的な知識や経験
- ・ 国際チームと協働した経験

この仕事の魅力

- ・ 市場をリードする企業でグローバルリーダーからの注目を浴びるポジション
- ・ 国際チームと連携しながらグローバルな経験を積める環境
- ・ 医療業界のプロフェッショナルと直接関わる機会
- ・ 充実した福利厚生と安定した職場環境
- ・ リモートワークやフレックスタイム制を導入し、柔軟な働き方が可能

Required Skills and Qualifications

- ・ **Experience:** 5+ years in **marketing, business development, or sales** in the medical device industry.
- ・ **Education:** Bachelor's degree or higher in a relevant field.
- ・ **Technical Skills:** Proficient in **MS Excel, PowerPoint, Word, and Zoom Webinar**.
- ・ **Soft Skills:** Strong **commercial acumen**, strategic thinking, and problem-solving abilities.
- ・ **Communication:** Excellent **presentation and interpersonal skills** in English and Japanese.

Language Requirements

- ・ **Japanese:** Fluent (Required)
- ・ **English:** Business-level (TOEIC 800+ preferred)

Preferred Skills & Qualifications

- ・ Clinical background in **surgical operations or wound management**.
- ・ Experience working with **international teams** in a cross-functional environment.

Why You'll Love Working Here

- ・ **Be part of a market-leading team** with high visibility from global leaders.
- ・ **Collaborate with international teams** across multiple regions.
- ・ **Work closely with the medical community**, where your insights are highly valued.
- ・ **Enjoy a prestigious company culture** with excellent benefits.
- ・ **Flexible work options**, including remote work and flex-time.

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スベ

シャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。