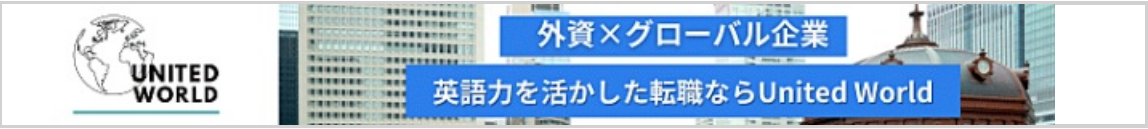
CareerCross by JAC Recruitment



【IPOを目指す最初の100名になりませんか？】国内営業　SaaS一気通貫セールス

Job Information

Recruiter
United World Inc

Job ID
1534828

Industry
Internet, Web Services

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4.5 million yen ~ 10 million yen

Refreshed
April 22nd, 2025 20:20

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

採用企業様は、日本の製造業が再び世界をリードできるようになることを目標に立ち上がった会社です。

「中小企業におけるものづくりの発展」をビジョンに掲げ、クラウド上で一元管理が可能な図面管理SaaSを運営されております。

多くの中小企業・町工場が紙で仕事をしている現状に対して、採用企業様のSaaSプロダクトでより効率的に図面管理を行い、埋もれてしまっていたノウハウの活用や技術の継承などができるようになります。

2024年1月に総額9億円の資金調達を実施し、海外進出（タイ・ベトナム・フィリピン・マレーシア・インドネシア・アメリカ）や新規プロダクト開発を加速しています。

【募集背景】
2022年9月に設立したスタートアップ企業です。
自社プロダクトである製造業向けSaaSは現在多くの企業様から多大なるご好評をいただき、圧倒的なスピードで導入実績が伸びております。2024年2月に実施した資金調達を弾みに、更なる事業成長に向けて、セールスのメンバーの募集を行っております。

【仕事内容】

・図面管理SaaS「ズメーン」のセールス活動
・一気通貫型のSaaS営業（インサイドセールスからカスタマーサクセスまで全て掌握。分業体制は未導入）
・変更の範囲：当社における各種業務全般

【チームについて】
現在、営業部は30人のメンバーで構成
不動産や金融、物流など製造業やIT業界未経験者も活躍

【研修制度・フォローについて】
・教育担当社員がオンボーディング
・座学を通して商材知識のインプット、業界構造の理解
・商談同行やロールプレイングを通した実践型のオンボーディング体制
・入社後2か月後平均に営業マンとして独り立ち

Required Skills

【必須】
■自動車運転免許
■何かしらの営業経験1年以上

【歓迎】
■SaaSビジネスに関心の高い方
■トップセールスとしての経験

Company Description