

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

戦略コンサルタント(アナリスト〜シニアコンサルタント)

戦略コンサルタント(アナリスト~シニアコンサルタント)

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1533909

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

April 22nd, 2025 10:43

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

急速なグローバル化により既存事業では成長戦略を描く事が困難になった大手企業をサポートするため、新規事業立案や既存事業のトランスフォーメーション戦略を中心にコンサルティングサポート致します。

(1)

Client Details

大手企業の「戦略案件」のコンサルティングに注力しているのが最大の特徴となっております。

創業当時から様々なクライアントから戦略コンサルティング支援のご依頼をいただいており、設立初年度から日本を代表する企業の役員直下でのプロジェクトなどをサポートしてきました。5期目となる現在においても、設立当時から支援してきたプロジェクトが大きく拡大しております。また毎月新規の取引先も増えており、クライアントからも多くの戦略コンサルティング依頼を頂くようになった為、この度戦略コンサルタントの増員を行わせて頂く事になりました。

■裁量権

弊社は2019年11月に設立され、創業期といわれるフェーズにあります。 組織を作り上げていく時期なので、メンバーや組織の成長を体験できます。 また、希望者はバートナー以外でも大手役員の方へのセールスにも参加できる環境です。 自ら案件を取り、プロジェクト体制を作っていくことも可能です。

■事業会社機能にも携われる

弊社にはコンサルティング事業以外にもSaasプロダクト・メディア・地方創生事業があるため、上記事業に携わることも可能です。コンサルタントとしての経験を活かしながら自らプロダクト開発や自社の業務改善ができます。(希望者のみとなります。)

Description

急速なグローバル化により既存事業では成長戦略を描く事が困難になった大手企業をサポートするため、新規事業立案や既存事業のトランスフォーメーション戦略を中心にコンサルティングサポート致します。

- (1) 既存または新規大手事業会社から依頼された「経営戦略」等のコンサルティング支援を行います。 クライアントは各業界上位5社をターゲットとし、特にCXOクラスから「新規事業戦略」「既存事業のトランスフォーメーション」の依頼を多数いただいています。
- (2) 「SlerやPMO支援を積極的に獲得しない」、弊社がプライムである「戦略」案件をメインとしたコンサルティングを行います

<プロジェクトー部抜粋>

- ・海外事業(新規・既存)事業のビジネスモデル検討支援
- ・金融領域におけるAIを活用した事業戦略検討支援
- ·新規ICT事業戦略策定支援
- ・ロボティクスソリューションを活用した事業戦略策定及び営業支援
- ※その他新規事業や既存デジタルトランスフォーメーションの案件が多数

Job Offer

月給 285,000 円 -

年収400万円 ~ 1000万円(月給28.5万~) 賞与:あり昨年支給実績:年間合計月給2か月分(夏季・冬季年2回他、規定による) 固定残業手当制一般:基本給+固定残業手当(45時間分) *45時間を超えた場合1分単位で別途支給

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keisuke Eguchi at +81 3 6832 8661.

Required Skills

<求める経験>

- · 4年制大学/大学院卒以上
- ・以下いずれかで1年以上の実務経験をお持ちの方
- コンサルファームなどでの戦略またはITコンサルティング経験者
- 事業会社での経営・事業企画部門などの経験者

<求める人物像>

- ・ 高いコミュニケーション能力をお持ちの方
- ・最新のトレンド・テーマや事例にキャッチアップし、バイタリティーを持ってチャレンジできる方
- ・自らコンサル業界やクライアント動向を把握し、クライアントや自社への提案などに積極的に関わることができる方
- ・スケジューリング(優先順位付け含む)など、ビジネスベーシックスキルが習得できている方

Company Description

大手企業の「戦略案件」のコンサルティングに注力しているのが最大の特徴となっております。

創業当時から様々なクライアントから戦略コンサルティング支援のご依頼をいただいており、設立初年度から日本を代表する企業の役員直下でのプロジェクトなどをサポートしてきました。5期目となる現在においても、設立当時から支援してきたプロジェクトが大きく拡大しております。また毎月新規の取引先も増えており、クライアントからも多くの戦略コンサルティング依頼を頂くようになった為、この度戦略コンサルタントの増員を行わせて頂く事になりました。