

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

戦略コンサルタント（マネージャー以上）

戦略コンサルタント（マネージャー以上）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1533908

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 30 million yen

Refreshed

April 22nd, 2025 10:40

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

急速なグローバル化により既存事業では成長戦略を描く事が困難になった大手企業をサポートするため、新規事業立案や既存事業のトランスフォーメーション戦略を中心にコンサルティングサポート致します。

企業情報

大手企業の「戦略案件」のコンサルティングに注力しているのが最大の特徴となっております。

創業当時から様々なクライアントから戦略コンサルティング支援のご依頼をいただいております。設立初年度から日本を代表する企業の役員直下でのプロジェクトなどをサポートしてきました。5期目となる現在においても、設立当時から支援してきたプロジェクトが大きく拡大しております。また毎月新規の取引先も増えており、クライアントからも多くの戦略コンサルティング依頼を頂くようになった為、この度戦略コンサルタントの増員を行わせて頂く事になりました。

■裁量権

弊社は2019年11月に設立され、創業期といわれるフェーズにあります。組織を作り上げていく時期なので、メンバーや組織の成長を体験できます。また、希望者はパートナー以外でも大手役員の方へのセールスにも参加できる環境です。自ら案件を取り、プロジェクト体制を作っていくことも可能です。

■事業会社機能にも携われる

弊社にはコンサルティング事業以外にもSaaSプロダクト・メディア・地方創生事業があるため、上記事業に携わることも可能です。コンサルタントとしての経験を活かしながら自らプロダクト開発や自社の業務改善ができます。（希望者のみとなります。）

職務内容

急速なグローバル化により既存事業では成長戦略を描く事が困難になった大手企業をサポートするため、新規事業立案や既存事業のトランスフォーメーション戦略を中心にコンサルティングサポート致します。

(1) 既存または新規大手事業会社から依頼された「経営戦略」等のコンサルティング支援を行います。
クライアントは各業界上位5社をターゲットとし、特にCXOクラスから「新規事業戦略」「既存事業のトランスフォーメーション」の依頼を多数いただいています。

(2) 「SterやPMO支援を積極的に獲得しない」、弊社がプライムである「戦略」案件をメインとしたコンサルティングを行います

<プロジェクト一部抜粋>

- ・海外事業（新規・既存）事業のビジネスモデル検討支援
 - ・金融領域におけるAIを活用した事業戦略検討支援
 - ・新規ICT事業戦略策定支援
 - ・ロボティクスソリューションを活用した事業戦略策定及び営業支援
- ※その他新規事業や既存デジタルトランスフォーメーションの案件が多数

条件・待遇

月給 710,000 円 -

1000万円～(月給71万円～) ※シニアマネージャー以上の場合インセンティブ（半年に1回）対象 賞与：あり 昨年支給実績：年間合計 月給2か月分（夏季・冬季 年2回 他、規定による）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keisuke Eguchi at +81 3 6832 8661.

Required Skills**<求める経験>**

- ・4年制大学/大学院卒以上
- ・以下いずれかで5年以上の実務経験をお持ちの方
 - コンサルファームなどでの戦略またはITコンサルティング経験者
 - 事業会社での経営・事業企画部門などの経験者

<求める人物像>

- ・最新トレンドを学びクライアントへ高いバリューを出し続けることができる方
- ・社内外の関係者に自ら働きかけリーディング出来る方
- ・自らコンサル業界やクライアントの把握・提案などに積極的に活動できる方

Company Description

大手企業の「戦略案件」のコンサルティングに注力しているのが最大の特徴となっております。

創業当時から様々なクライアントから戦略コンサルティング支援のご依頼をいただいております。設立初年度から日本を代表する企業の役員直下でのプロジェクトなどをサポートしてきました。5期目となる現在においても、設立当時から支援してきたプロジェクトが大きく拡大しております。また毎月新規の取引先も増えており、クライアントからも多くの戦略コンサルティング依頼を頂くようになった為、この度戦略コンサルタントの増員を行わせて頂く事になりました。