CareerCross by JAC Recruitment

# Sales - Solar Commercial & Industrial

## Job Information

**Hiring Company**
ENEOS TotalEnergies Renewables Solar Development JapanG.K.

**Job ID**
1532287

**Industry**
Other (Infrastructure)

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
8 million yen ~ 12 million yen

**Work Hours**
09:30 〜 18:00

**Holidays**
完全週休2日制（土日）、祝

**Refreshed**
April 25th, 2025 12:50

## General Requirements

**Minimum Experience Level**
Over 6 years

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**
Native

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

**【募集要項　本ポジションの魅力】**

- **英語をいかせるか**：英語力歓迎、外資系での業務環境
- **働き方**：東京勤務、在宅週1日あり
- **業務内容**：太陽光発電の法人営業・交渉業務
- **会社の特色**：ENEOS×外資の再エネ専門企業

**仕事内容**

- 顧客と市場機会の特定を含む市場分析
- 戦略的に顧客およびプロジェクトを特定し、分散型発電の引合を入手し、顧客との長期的な信頼関係構築
- 業務レベルから管理職に至るまで、さまざまなレベルで顧客と直接つながり、長期的な関係構築

- 当社が推薦され、紹介されるよう、ネットワークを構築する
- 顧客との契約締結とその交渉を行う
- 日本におけるマーケティング、案件組成、販売といった営業活動
- 顧客との打ち合わせおよびコミュニケーションを文書化し、販売管理ツールへ入力
- プロジェクト計画を効果的に実施し、目標を達成するために、他部署との連携

仕事内容変更範囲：会社の指示する業務

**募集背景**
【背景】日本国内での事業推進のための増員募集

**雇用形態**
無期雇用
試用期間有り ( 3ヶ月 )

**給与条件**
年俸制 年収： 800 万円 〜 1,200 万円 ( 月額基本給： 66.6 万円 〜 100 万円 )
賞与： 年 0 回
※会社・個人業績により支給
昇給：年1回 1月
※同社規程に基づく。選考過程で確認ください。

交通費：全額支給

残業手当：管理監督職のため、労働基準法４１条により、労働時間、休憩、休日の割増賃金の規定は適用されません。

**就業時間**
就業時間 09:30 〜 18:00
休憩時間 1時間
残業 月 20時間 〜 30 時間程度

**勤務地**
東京都
港区赤坂一丁目８番１号 赤坂インターシティAIR10階
東京メトロ 溜池山王・国会議事堂前 駅から徒歩1分

転勤： 当面無し、会社の定める事業所
出向：無し

在宅勤務有り フルリモート不可 週1日

**休日**
年間休日 120 日
完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始
年間有給休暇：初年度 10日 6か月目から

受動喫煙対策：就業場所 全面禁煙

**社会保険**
健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

**選考プロセス**
適性試験： 無し
面接回数： 3回

※上記における諸条件については、選考を経て決定されますので、確定ではありません。

## Required Skills

競合他社に対する理解を深め、非常に競争の激しい市場における急速に変化する環境の中で、
法律、コンプライアンス、企業倫理および価値観、HSE基準に従って行動する必要があります。

- 営業実務経験者、職務経験が5年以上、内2年は太陽光発電もしくは電力業界での営業実務経験があることが望ましい
- さまざまな困難な状況下でも、高い自立性、積極性、自発性を発揮できる
- CRMツールと営業プロセスの知識があり、顧客関係管理が得意である
- 契約交渉の経験があり、技術、商業、法律、コンプライアンスの条件に精通している
- 個人経営の小規模企業から大規模な多国籍企業まで、さまざまな組織に対応できる能力
- 優れたコミュニケーションスキルと、営業としてのに対する積極的なアプローチ
- 英語他が業務言語ですが、多言語を話せるとさらに有利

## Company Description