

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## 【フルリモート&amp;フレックス】ヘルスケアSaaS企業-営業職

## Sales Specialist- Healthcare SaaS

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1532042

## Industry

Software

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

4 million yen ~ 8 million yen

## Refreshed

April 10th, 2025 10:14

## General Requirements

## Career Level

Entry Level

## Minimum English Level

None

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

急成長中、医療機関や製薬業界に向けた、治験・臨床試験向けクラウドソリューションを提供するヘルスケアSaaS企業での営業職。医療業界に向けた新規顧客開拓営業活動を担うポジション。

## Client Details

売り上げ目標毎年150%達成中、急成長中、ヘルスケアSaaS企業。医療機関や製薬業界に向けた、治験・臨床試験向けクラウドソリューションを提供する。フルリモート・フレックスの柔軟な働き方が可能。

## Description

- ・ 医療業界に向けた新規顧客開拓を行う
- ・ 顧客とのビジネス関係の構築・維持
- ・ 市場の調査・分析
- ・ リードジェネレーションからクロージングまでを担う

## Job Offer

- ・ 年収400-800万円（ご経験により異なる交渉可）

- フルリモート&フレックス勤務

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

---

## Required Skills

【必須】

- 法人営業経験（リードジェネレーションからクロージング）

【尚可】

- ソフトウェア営業経験
  - 医療業界向け営業経験
- 

## Company Description

売り上げ目標毎年150%達成中、急成長中、ヘルスケアSaaS企業。医療機関や製薬業界に向けた、治験・臨床試験向けクラウドソリューションを提供する。フルリモート・フレックスの柔軟な働き方が可能。