

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## 【未来を形作る接着技術の最前線で】 After Sales Manager

Sales, Adhesive, 営業、接着剤

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1531999

## Industry

Chemical, Raw Materials

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

Negotiable, based on experience

## Refreshed

April 9th, 2025 14:33

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Fluent

## Minimum Japanese Level

Fluent

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

既存の自動車Tier1メーカーを専任で担当し、ドアからエンジンまで幅広い部品に使用される接着材の販売後のメンテナンスや問題解決の提案業務に従事。顧客の技術課題に対して製品提案を行い、プロジェクトによっては開発部門と連携したチームのリード役も担います。

## Client Details

グローバルナンバーワンの接着製品メーカー。自動車や工業向けに接着剤の販売を行い、日本国内でも幅広いシェアを誇る。

## Description

- ・自動車メーカー向けの新規プロジェクト獲得および既存ビジネスの拡大
- ・顧客の技術的ニーズを把握し、最適な接着・シーリングソリューションを提案
- ・開発部門と協力し、顧客固有の技術要件に合わせた製品メンテナンスをリード
- ・グローバルチームと連携し、国際的な自動車プロジェクトの情報共有と戦略立案
- ・市場動向や競合情報の収集・分析を行い、営業戦略の策定に貢献

## Job Offer

- フレキシブルな働き方（直行直帰型の勤務形態、リモートワーク可能）
- グローバルキャリア構築の機会（海外拠点との連携業務、キャリアアップの可能性）
- 技術と営業のスキルを両立できる専門性の高い職場環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hayato Takano at +81 3 6832 8694.

---

## Required Skills

- 自動車業界または化学製品関連の法人営業経験5年以上
  - BIW、インテリア、NVH関連の技術知識または日系自動車メーカー/部品メーカーとのビジネス経験
  - ビジネスレベルの英語力（グローバルチームとのコミュニケーション必須）
  - 顧客の技術課題を理解し、社内の開発部門と連携して解決策を提案できる能力
  - 目標達成への強い責任感と、複雑な問題に対して主体的に取り組む姿勢
- 

## Company Description

We are the No. 1 supplier into most of the major foreign headquartered Companies across Tokyo and have an office of over 200 Consultants here in Japan. As a result, we attract some of the strongest candidates available. We have been operating in Japan for over thirteen years and have an International presence enabling us to draw on a network which spans across 139 offices in 37 countries worldwide. In particular, the Asia Pacific region in line with our US, UK and Australian offices work closely to share market knowledge and information as well as candidates & clients in a discretionary manner.