


**Morgan
McKinley**

戦略アカウントエグゼクティブ【外資系シミュレーションソフトウェア大手】

電子機器、半導体、先端製造技術などハイテク業界向けのストラテジックセールス

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1531066

Industry

Bank, Trust Bank

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 21st, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

電子機器、半導体、先端製造技術などハイテク業界向けのストラテジックセールス。グローバルに展開するエンジニアリングシミュレーションソフトウェア大手にて、新規開拓&アカウントマネジメント戦略を担当していただきます。ダイナミックかつインクルーシブな職場文化も魅力。英語は苦手でもOK！

主な業務内容

- ・ターゲット：ハイテク業界
- ・担当ソリューション：最先端のシミュレーションソフトウェア
- ・ハイテク業界の新規顧客獲得および既存アカウントのマネジメントのための営業戦略の立案・実行。
- ・ハイテク大手企業の意思決定者と長期的な関係を構築し、ビジネス成長を促進。
- ・クライアントのニーズに合わせた自社シミュレーションソフトウェアのポジショニング、提案。
- ・プリセールス、マーケティング、カスタマーサクセスチームと連携し、包括的かつ効果的なソリューションを提供す

ること。

- 営業プロセス全体（リード開拓、プレゼン、交渉、契約締結）をリードし、最大限の成果を追求すること。

Join a **global leader in engineering simulation software** as a **Strategic Account Executive**, driving high-impact sales strategies in the **high-tech industry**. This role offers the opportunity to **engage with top-tier clients in electronics, semiconductors, and advanced manufacturing**, positioning cutting-edge simulation solutions to enhance innovation and product optimization. If you are a **proven sales leader** with expertise in high-tech sectors, this is your chance to make a significant impact.

Key Responsibilities

- Develop and execute **strategic sales plans** to acquire and expand high-tech industry accounts.
- Build and nurture **long-term relationships** with key decision-makers at major high-tech firms.
- Position and sell **advanced simulation software** solutions tailored to high-tech industry needs.
- Collaborate with **internal teams**, including presales, marketing, and customer success, to deliver effective solutions.
- Lead and manage the **entire sales cycle**, from prospecting and presenting to negotiating and closing deals.

Required Skills

必須条件

経験・資格：

- 戦略的営業、ストラテジックセールスの経験。
- ハイテク業界でターゲットを達成してきた実績。
- シミュレーションソフトウェア、及び電子機器・半導体・先端製造技術などハイテク業界における利活用に関する知識。

ソフトスキル：

- 優れたコミュニケーション、交渉、プレゼンテーションスキル。
- CxOなど経営陣や上級ステークホルダーをエンゲージするスキル。

語学力

- 日本語: ネイティブレベル（営業およびクライアント対応に必須）。
- 英語: 基本レベル（社内コミュニケーションに使用）。

歓迎条件

- ハイテク業界のグローバル大手企業向けに複雑なソフトウェアソリューションを販売した経験。
- シミュレーションツールや類似のエンジニアリングソフトウェアプラットフォームに関する知識。

この求人がおすすめの理由

- 高度な製品設計とイノベーションを可能にする先進的なソリューションの営業に携わるチャンス。
- 世界の一流企業と直接取引できる環境。
- 戦略的営業リーダーとして、成長と変革を推進できるポジション。
- インクルーシブな職場。
- 英語が苦手でもOK！
- 高報酬。

Required Skills and QualificationsExperience:

- Proven track record in **strategic sales**, consistently exceeding targets in the high-tech industry.
- Strong knowledge of **simulation software applications** for electronics, semiconductors, and advanced manufacturing.

Soft Skills:

- Excellent **communication, negotiation, and presentation** abilities.
- Ability to engage with **C-level executives and senior stakeholders**.

Language Requirements

- **Japanese:** Native (for sales and client interactions).
- **English:** Basic level (for internal communication).

Preferred Skills & Qualifications

- Experience selling **complex software solutions** to large, global high-tech organizations.
- Familiarity with **simulation tools or similar engineering software platforms**.

Why You'll Love Working Here

- Competitive **compensation and performance-based incentives**.
- Work with **leading global high-tech companies**.
- Lead **high-impact sales initiatives** in a fast-paced, technology-driven environment.
- Career advancement opportunities in a **globally recognized organization**.
- Be part of an **innovative, customer-focused team**.

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。