



【新規事業】 プロジェクトリーダー (project leader) /フルリモート可

完全週休2日 ペンチャー企業 外国人活躍中 副業OK 裁量労働制

## Job Information

### Recruiter

Talent Fit Japan, Inc.

### Hiring Company

医療×IT 医療業界のイノベーションに挑む成長企業

### Job ID

1530982

### Industry

Internet, Web Services

### Company Type

Large Company (more than 300 employees)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Toei Mita Line Station

### Salary

7 million yen ~ 12 million yen

### Work Hours

■フルフレックス (コアタイム無し、1日あたりのみなし労働時間: 8時間) ※基本リモートワークでの勤務となります (遠隔地採用可)

### Holidays

土日祝日 / 年末年始 / 有給休暇 / 夏季休暇 / アニバーサリー休暇 / パースデー休暇 / 家族出産休暇 / 結婚休暇 / 忌引き

### Refreshed

April 13th, 2025 15:58

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

## ■業務概要

これまで提供してきた調剤薬局DXプロダクト群を患者情報プラットフォームと見立て、Real World Data(RWD) × 患者アドヒアランス向上を軸に、多様なアプローチで製薬会社を中心としたステークホルダーの課題解決支援を実施します。

将来的には、製薬会社に限らず様々な医療のステークホルダーを巻き込む事業モデルの創出を通じて、日本の医療資源の価値を最大化し、医療の持続可能性向上に直接的に貢献することを目指します。

### 【募集背景】

当社では、薬歴/服薬指導業務等の調剤薬局DXを推進するサービスを提供していますが、現在は新たに新規事業を複数立ち上げており、そのうちの1つが主に製薬会社をクライアントとした患者向け情報プラットフォーム（Patient Engagement）構築への拡大となります。

### 【業務詳細】

以下例：新規事業領域における業務

- ・プロダクト推進：弊社の薬局DXプロダクトで取得されたデータを活用し、他社（製薬会社や消費財会社や生損保会社や官公庁）に連携する新たなビジネスモデルの探索や提案を行う
- ・Pocket Musubi（電子お薬連絡帳）から発信される服薬指導（患者が薬を処方してもらう際に受ける、薬効や副作用などの説明）を通じて、消費財を組み合わせた心身の健康や生活環境を向上させるサービスを展開し、健康・医療領域における変革を推進
- ・アカウントマネージ：新医療関連プロジェクトの案件獲得に向けたステークホルダーとの関係性の構築・拡大や製薬会社向けアカウント化に向けた営業

---

## Required Skills

### ■必須スキル

- ・当社のミッション、ビジョン、バリューへの共感
- ・以下のいずれかのご経験を持つ方
  - コンサルティングファームにおいて消費財もしくはヘルスケア領域における、多数のステイクホルダーを巻き込んだプロジェクトを推進したご経験
  - 消費財もしくはヘルスケア関連会社に対するデータ利活用、ID-PoS利活用などのプロジェクトにおけるプロジェクトリーダーのご経験
  - 消費財もしくはヘルスケア領域におけるクラウドやセキュリティ、ネットワーク分野に関する技術的な知識やスキルの保有やプリセールスのご経験
  - FMCGメーカーへの営業・マーケティング系部門に対する無形財商品の提案営業のご経験

### ■歓迎スキル

- ・社外のマネジメント層への提案や折衝により、何らかの成果を達成したご経験
- ・新規事業の立ち上げなど不確実性の高い状況下で施策推進をしたご経験
- ・データ分析に基づくインサイト抽出、アクションプラン立案および実行のご経験
- ・新規組織立ち上げのご経験
- ・患者行動変容を促進し医薬品の売上向上に貢献したご経験

### ■求める人物像

- ・弊社の「患者様により良い医療体験を（テクノロジーを駆使して）ご提供する」という思いに共感頂ける方
- ・交渉相手の利害関係や状況を的確に分析した上で、機動的に実行し、粘り強く交渉を行うことができる方
- ・テクノロジーあるいはリアルワールドデータ、AIに興味関心が強く、詳細な理解をした上で戦略構築ができる方
- ・ポラティリティの高い環境に対応できる、曖昧耐性の高い方

---

## Company Description