



【未経験歓迎！英語力も身につくおしごと】東京都内・提案営業

フレキシブルな働き方！営業力×英語力を高めたい方向け

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1530945

Industry

Restaurant, Food Service

Company Type

International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Contract

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

3.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9 : 00~18 : 00

Holidays

完全週休2日制（土、日）、祝日、有給休暇、慶弔休暇、出産・育児休暇、介護休暇

Refreshed

April 4th, 2025 17:41

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■ 募集職種：フィールドセールス（飲食店開拓）

■ 業務内容

外資系企業ならではのダイナミックでグローバルな環境で、英語力を磨きながら営業スキルを向上させる絶好のチャンス！主に東京都内の飲食店を訪問し、売上アップにつながるデリバリーサービスを提案していただきます。

営業経験がなくても、

- 「人と話すのが好き」
- 「営業に興味がある」
- 「成果主義の営業を経験したい」

という意欲のある方は、国籍や年齢を問わず大歓迎！飲食店のニーズに合わせた最適なサービスを提案し、個人の裁量で仕事を進めることができるので、自分のペースで業務を進めたい方におすすめです！

■具体的な業務内容

- 訪問営業、テレアポや飛び込み営業飛び込み営業に不安がある方もご安心ください！経験豊富な先輩がサポートします。飲食店に寄り添い、課題解決のパートナーとして提案いただきます。
- アポイント取得後のフォロー商談後の手続きや資料作成はカフェなどの好きな場所で行えます。インサイドセールスとの情報共有で効率よく営業が進められます。
- 成果がダイレクトに反映される環境成約1件につきインセンティブ支給！

■アピールポイント：

- 営業未経験からチャレンジしたい方（経験者も歓迎）
- 飲食業界に興味があり、新しいサービスを広めたい方
- 成果を出してしっかり稼ぎたい方（インセンティブ充実！）
- 外資系企業のダイナミックな環境で英語力を身につけたい方
- 自由な働き方で、裁量を持って営業したい方

新規プロジェクトメンバーとして、お仕事いただけます！

Required Skills

■経験

- 未経験者歓迎。営業経験があれば尚可。
- 自身でタイムマネジメントができ、計画的に営業活動を進められる方。
- 成果を追求し、積極的にお仕事に取り組む意欲のある方。

■年齢・国籍

特に制限はありません。

■語学力

- 日本語：流暢またはネイティブレベルの方。
- 英語：日常会話レベル（外国籍の方とのコミュニケーションを取る意欲がある方も歓迎）。
- 韓国語：不問。できれば尚可。

Company Description