

## ECコンサルタント/大阪（店舗インキュベーション課）

## Job Information

**Hiring Company**

Rakuten Group, Inc.

**Job ID**

1530913

**Division**

ECコンサルティング部 店舗インキュベーション課

**Industry**

Other

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture, Osaka-shi Kita-ku

**Salary**

5 million yen ~ 8 million yen

**Holidays**

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

**Refreshed**

April 7th, 2025 15:59

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

=====

≪本ポジションのミッション≫

インターネットの力で、地域を、日本を「エンパワーメント=元気にする」ことをミッションとする楽天！  
会員数は1億人超！多角的な事業を展開し、ポイントを軸にした独自の「楽天経済圏」を強みに世界一を目指します。

=====

**ポジション：ECコンサルタント(楽天市場)**

店舗様の商品の魅力を最大限に引き出し、楽天市場での販売方法をコンサルティングして頂きます。  
将来のビジョンから売上目標、販売計画を店舗様と2人3脚で立てて頂きます。

主な業務内容は以下の通り

- 売上目標や販売戦略を店舗様と共有、設定
- マーケット分析
- 売上目標達成に向けた広告出稿による集客や商戦期のキャンペーンなど店舗様の商材や状況に応じた提案
- 店舗様ページのアクセス人数や客単価などの数値を分析
- オリジナル商品、プライベートブランドの開発支援
- グループ企業が展開しているサービスのアセット提案 など

**<店舗インキュベーション課とは>**

国内最大級のECサイト「楽天市場」における専門のコンサルティング部門（ECコンサルティング部）の1組織となります。

店舗インキュベーション課は楽天市場出店済の企業を担当する組織で、出店して間もない店舗様などこれから成長するフェーズにある企業様を担当するチームです。

楽天市場は上位顧客だけに寄り添うのではなく、全ての店舗様の売上成長を目指しています。

店舗様の売上アップのために伴走する私達の存在が、出店済店舗様のみならず、これから事業に挑戦しようとする多くの人々の後押しになればと考えています。

**雇用形態**

正社員

試用期間：3ヶ月

**年収**

想定年収500万円～800万円

月給制

月給¥301,000～ 基本給¥228,608～ 固定残業代¥72,392～を含む/月

**勤務地**

大阪支社

所在地：大阪府 大阪市北区 中之島3-2-18 住友中之島ビル1F

最寄駅：京阪電鉄 京阪中之島線 渡辺橋駅 徒歩1分、Osaka Metro 四つ橋線 肥後橋駅 徒歩2分、Osaka Metro 御堂筋線 淀

屋橋駅 徒歩7分

喫煙環境：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）

転勤：有

**勤務時間**

（所定労働時間7時間30分）フレックスタイム制あり（コアタイム:11:00～15:00）

休憩：60分

残業：有

備考：固定残業代の相当時間：40.0時間/月

**休日休暇**

- ・【休日】123日
- ・【内訳】完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季3日 年末年始3日
- ・【有給休暇】有（10～20日）

**手当・福利厚生**

- ・【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）
- ・【退職金】有
- ・【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険
- ・【寮・社宅】無
- ・【その他制度】カフェテリア（朝昼夜無料)/e-learning/英語研修/社員持株会/スポーツクラブ法人会員など

**Required Skills****【必須】**

- ・ 営業経験(2年以上)
- ・ 流通/小売業での売上管理経験(2年以上)

**【歓迎】**

- ・ 企画提案型、ソリューション型、コンサルティング型の営業経験者（ネット業界の経験不問）

**選考内容**

【面接回数】2～3回（目安）

【筆記試験】無

【採用人数】1名

**Company Description**