

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【-2000万】外資系SaaS企業 セールスマネージャー（VP候補）

【-2000万】外資系SaaS企業 セールスマネージャー（VP候補）

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1530357

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 20 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

April 2nd, 2025 16:26

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

セールスチームのVP候補として入社直後はセールスマネージャーとしてチームのマネジメントと営業を担当いただきます。

企業情報

世界で200000社近く導入されている顧客とのコミュニケーションを効率化するビジネスチャットツールSaaSを提供されています。AIチャットボットによる自動応答や顧客管理機能を搭載し、顧客対応の効率化と顧客満足度向上を支援されています。多岐にわたるビジネスツールとの連携も可能です。

職務内容

- ・リードジェネレーション（新規開拓）戦略立案・実行（アウトバウンド）

- ・ 顧客のリストアップ・開拓 (ABM : Account Based Marketing)
- ・ 中堅規模以上の潜在顧客へのアプローチとセールス。
- ・ 5名程度のマネジメント

条件・待遇

- ・ 社会保障完備
- ・ 有給休暇有
- ・ 完全週休2日制
- ・ 交通費全額支給
- ・ 残業代別途支給
- ・ 在宅制度有 (条件有)
- ・ フレックスタイム制度有 (条件有)
- ・ 通信費用補助

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Riko libuchi at +81 3 6832 8673.

Required Skills

IT企業での営業のご経験をお持ちの方

マネジメント経験をお持ちの方

Company Description

世界で200000社近く導入されている顧客とのコミュニケーションを効率化するビジネスチャットツールSaaSを提供されています。AIチャットボットによる自動応答や顧客管理機能を搭載し、顧客対応の効率化と顧客満足度向上を支援されています。多岐にわたるビジネスツールとの連携も可能です。